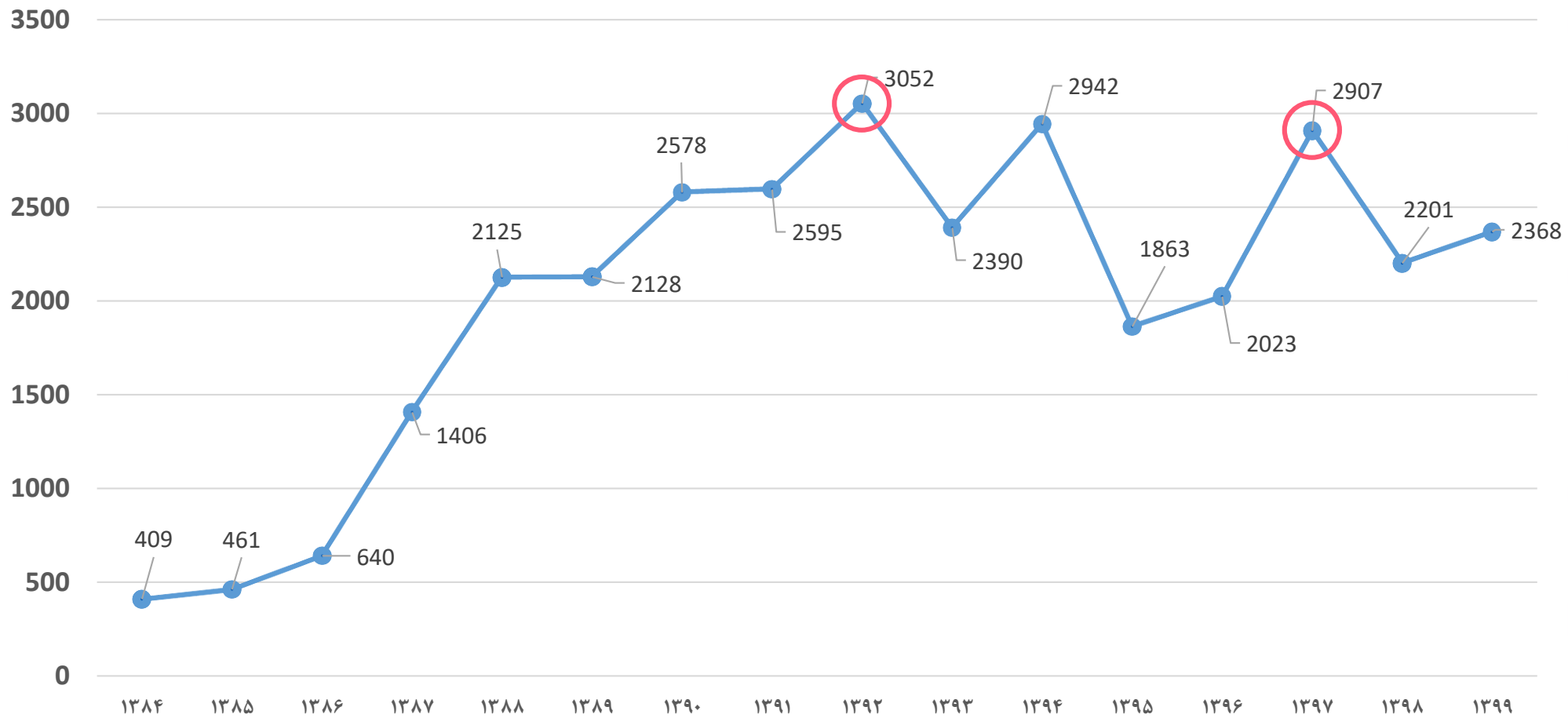




# گزارش وضعیت حوزه تجارت خارجی و مرزهای تجاری استان کرمانشاه

اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی کرمانشاه

شهریور ۱۴۰۰



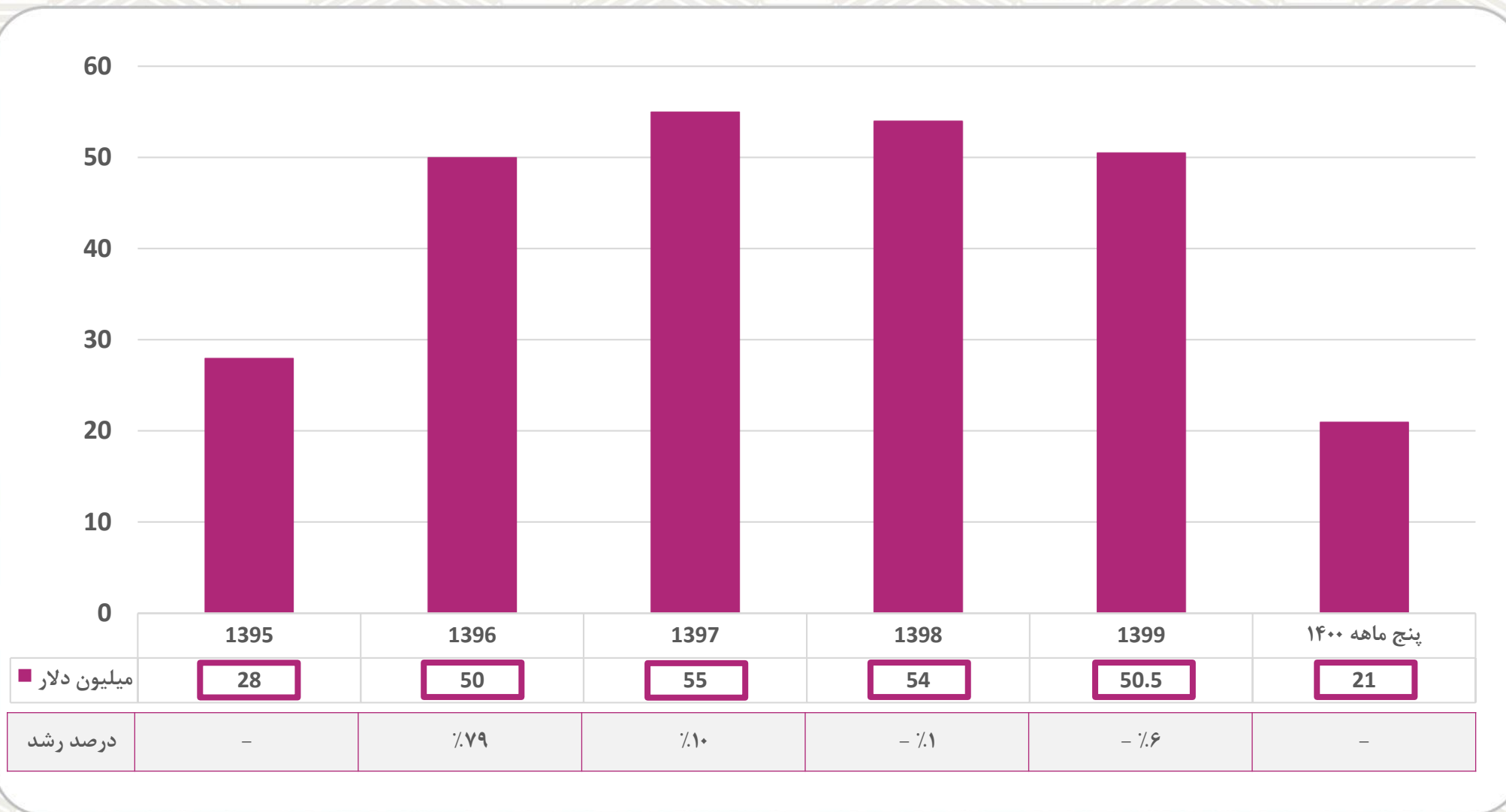
مسیر  
صادرات  
استان  
چگونه  
طی شد؟

پنج ماهه ۱۴۰۰ عدد ۹۳۴ میلیون دلار است که ۱۱ درصد رشد را نشان می دهد.

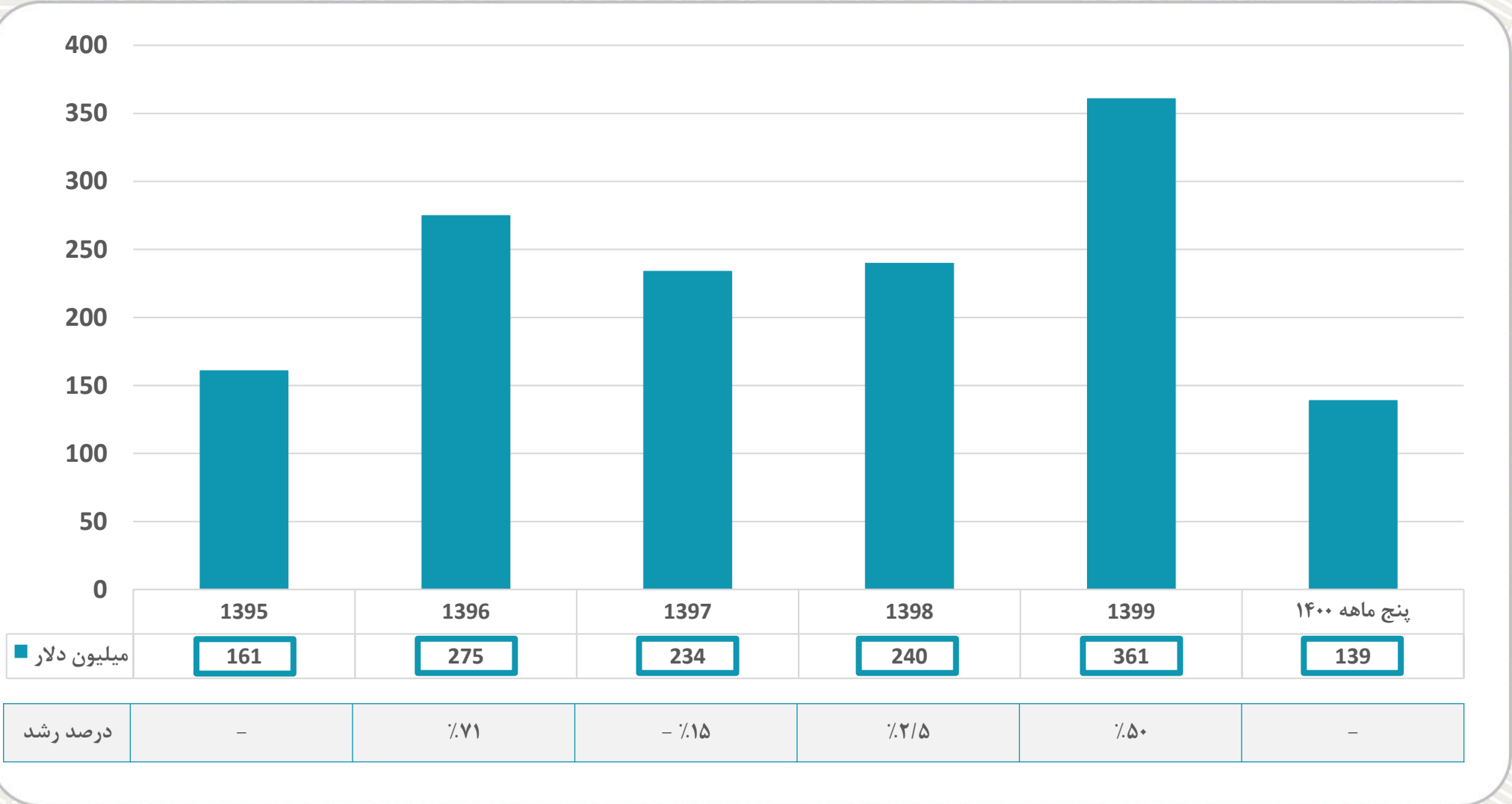




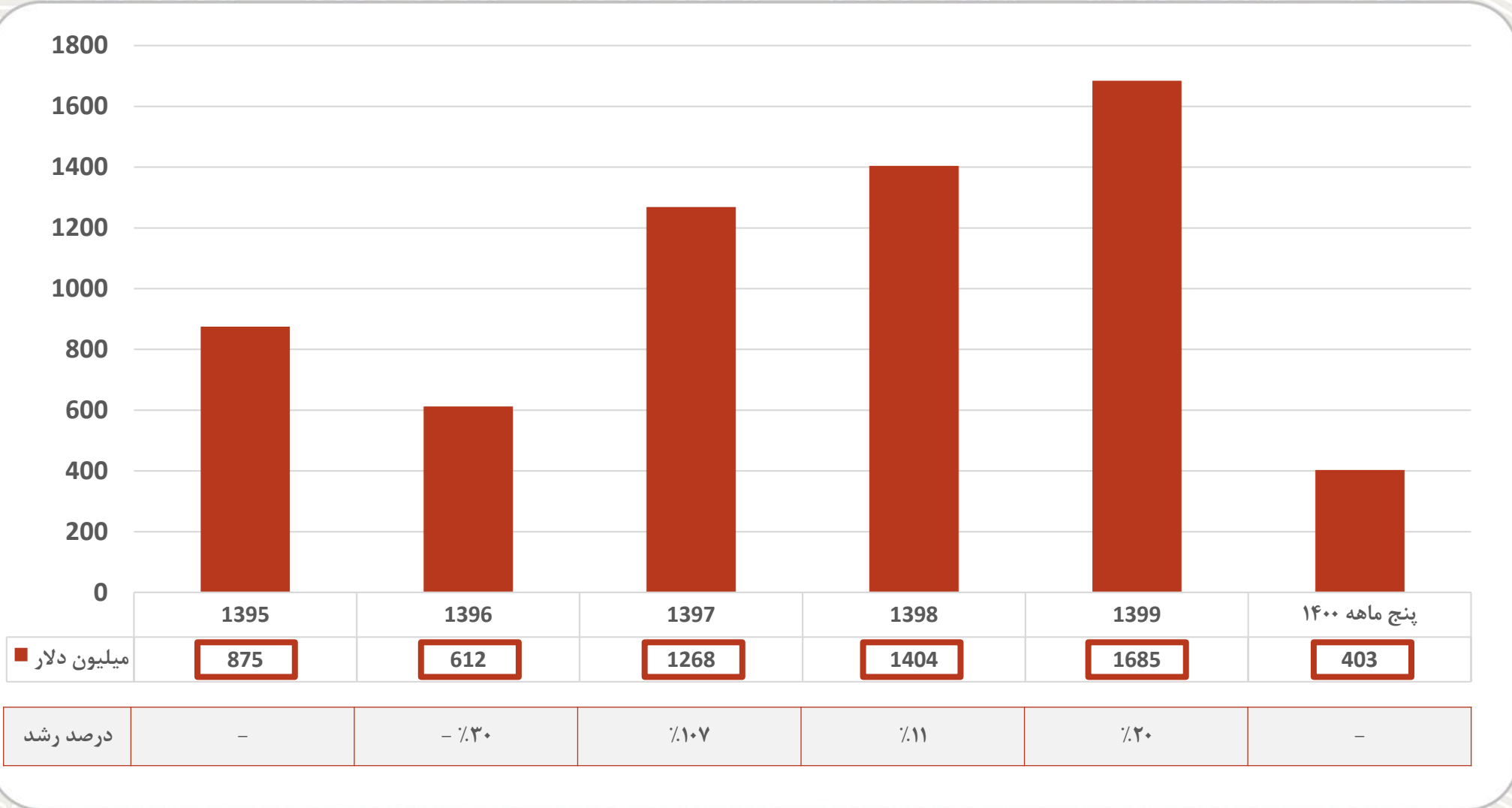
آمار صادرات ۵  
سال اخیر مرز  
شوشمی



آمار صادرات ۵ سال اخیر مرز شیخ صالح

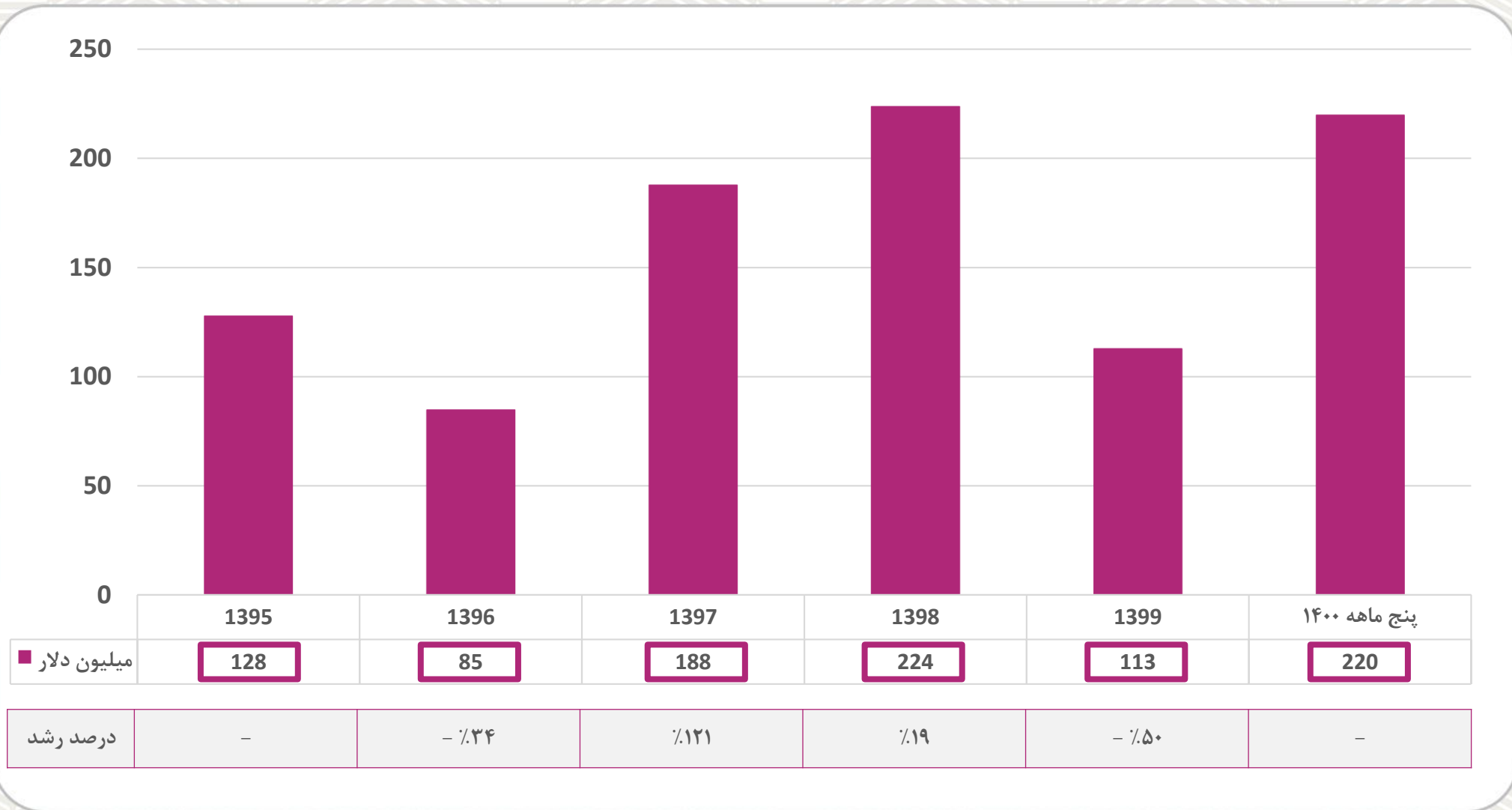


آمار صادرات ۵ سال اخیر مرز پرویزخان

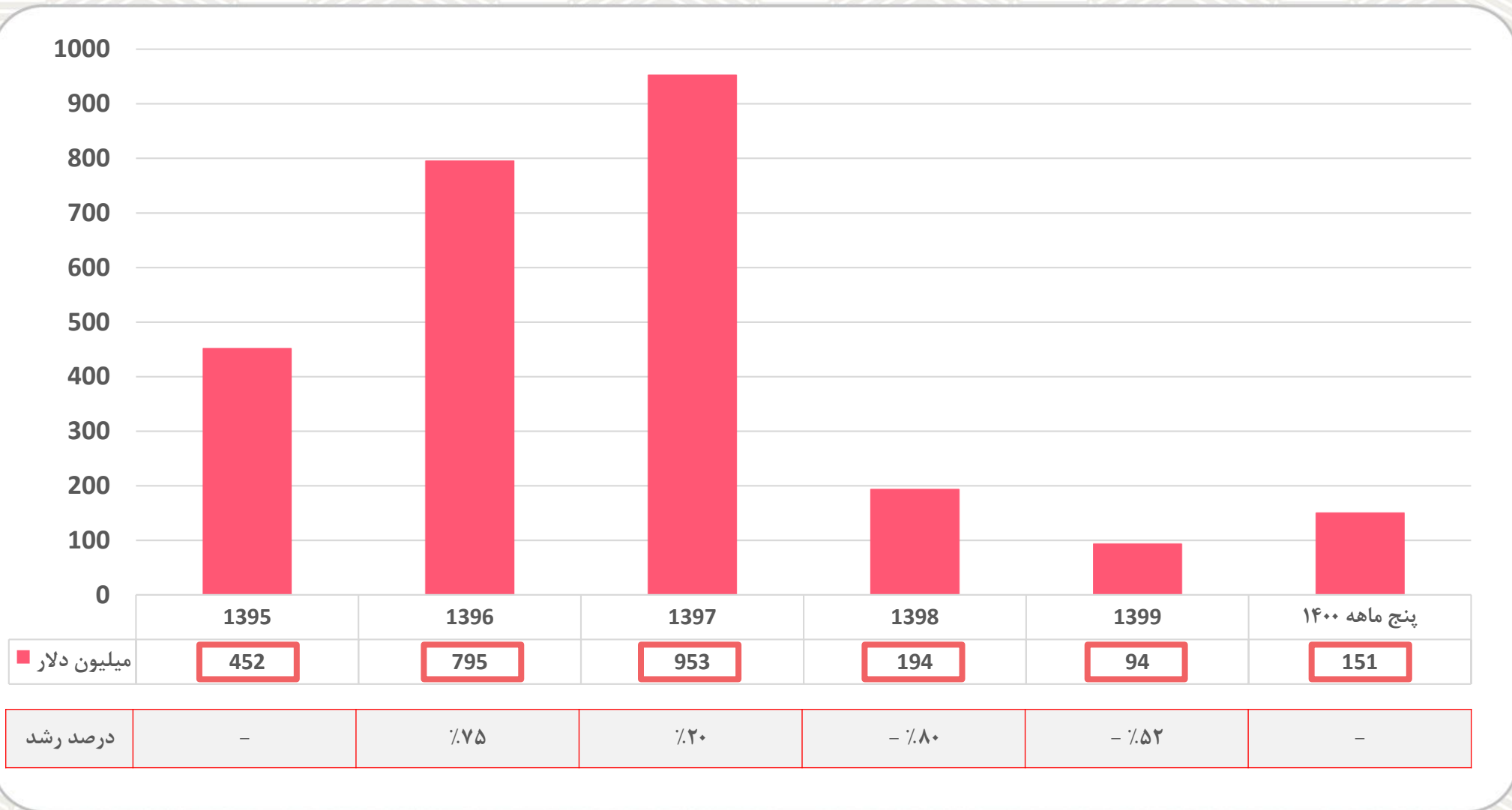




آمار صادرات ۵  
سال اخیر مرز  
خسروی

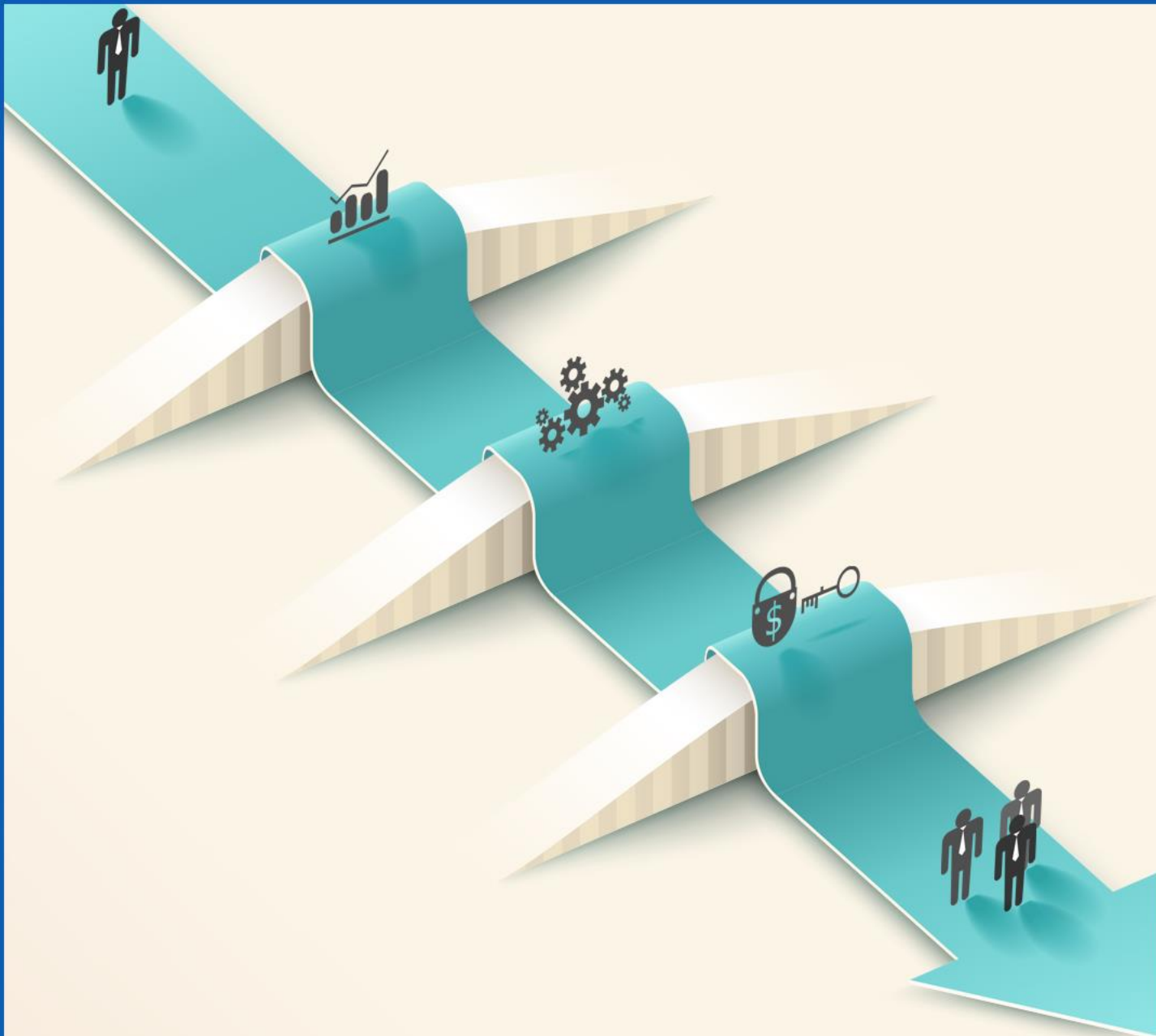


آمار صادرات ۵  
سال اخیر مرز  
سومار



## مزیت های صادراتی استان کرمانشاه

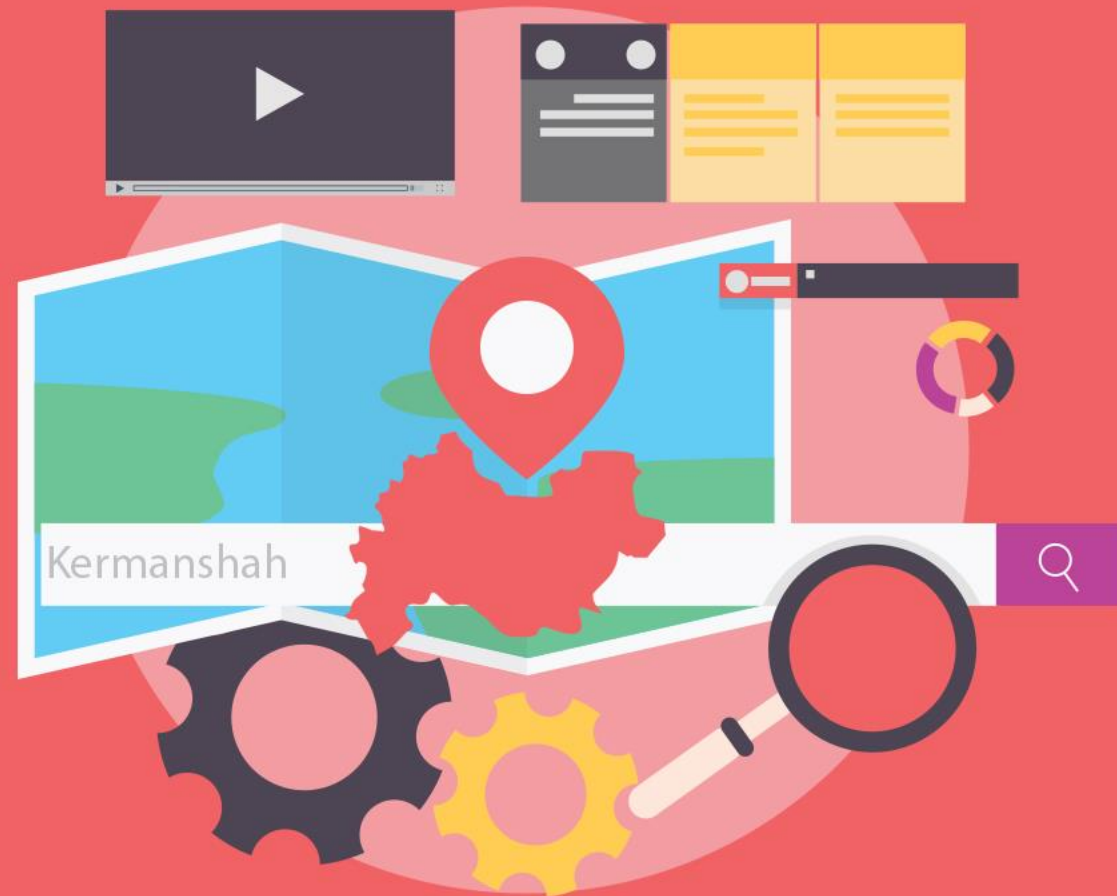
- ✓ وجود ۵ مرز فعال و رسمی ۳ مرز با اقلیم کردستان و ۲ مرز با بخش مرکزی
- ✓ سهم بیش از ۴۰ تا ۵۰ درصدی صادرات کل کشور به عراق از مرزهای تجاری استان
- ✓ فاصله اندک جغرافیایی با مراکز استانهای سلیمانیه و بغداد (کمتر از ۲۰۰ کیلومتر)
- ✓ و فاصله حدود ۷۰۰ کیلومتری با مرزهای سوریه
- ✓ فعالیت واحدهای بزرگ تولیدی در استان که دارای بازار صادراتی بسیار مناسبی هستند
- ✓ تولید ۵ میلیون تن انواع محصولات کشاورزی دارای قابلیت صادرات
- ✓ وجود بزرگراه های ترانزیتی که اقصی نقاط کشور را به مرکز استان متصل می کند.
- ✓ وجود خط آهن که مرکز استان را به اقصی نقاط کشور متصل می کند و ادامه این خط تا مرز قصرشیرین در دست اقدام
- ✓ فعالیت فرودگاه بین المللی با ظرفیت روزانه بیش از ده پرواز در این فرودگاه که سابقه پروازهای خارجی به کشورهای ترکیه، عراق، عربستان، امارات را در برنامه خود داشته است.





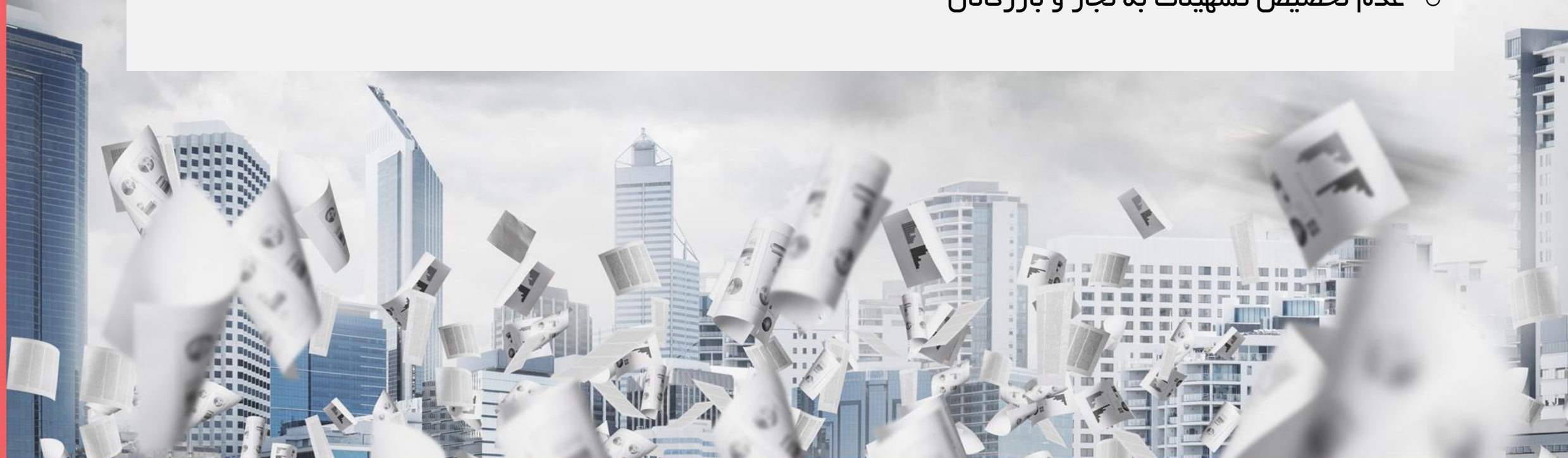
## پتانسیل های افزایش سطح تجارت استان

- ترانزیت به عراق، سوریه و مدیترانه
- ظرفیت منطقه آزاد قصرشیرین
- امکانات حمل ریلی تا کرمانشاه و در ادامه تا مرز خسروی
- وجود روحیه تجارت در بین فعالان اقتصادی استان
- قدمت اتاق کرمانشاه با حدود یکصد سال فعالیت



## آسیب شناسی حوزه صادرات استان

- ضعف زیرساخت ها در مرزهای تجاری
- عدم توجه به زیرساخت ها در پس کرانه ها و استفاده نکردن از بخش خصوصی در سرمایه گذاری ها در مناطق مرزی
- عدم انسجام و وجود مدیریت واحد در مرزها و در بین دستگاه های متولی
- تراز تجاری نا متعادل دو کشور ایران و عراق
- عدم حمل یکسره کالا تا مقصد اصلی
- مشکلات نقل و انتقالات پولی و بازگشت ارز صادراتی
- عدم تخصیص تسهیلات به تجار و بازرگانان





## اهم مسایل بازرگانی استان با طرف عراق

- تجارت با حوزه های کردستان عراق و بخش عربی متفاوت است. مبادلات در گمرکات بخش کردستان با سهولت و روانی بیشتری مواجه است. ثبات در این گمرکات بیشتر و تغییرات مقررات کمتر مشاهده می شود.
- مدیریت مرزهای تجاری در بخش کردستان توسط یکی از جناح های حکومتی انجام می شود و با تسامح به روند مبادلات برخورد می شود.
- مدیریت در مرزهای بخش عربی در اختیار شیوخ و روسای قبایل است و در هر مرز سلیقهی مختلف دخالت موثر دارند. برای اساس مبادلات دستخوش تغییرات متعددی است. علاوه بر این مدیریت در این مرزها تابع مقامات دولت مرکزی نیز می باشد. تلفیق سلیقه شیوخ منطقه و قوانین مرکزی موجب دشوار شدن چرخه صادرات گردیده است.
- فعالیت تجارت خارجی در کشور عراق مستلزم عضویت در اتاق های بازرگانی و یا دیگر تشکل های رسمی نیست و این وضعیت امکان پیگیری مطالبات و دعاوی طرف ایرانی را با مشکلات مواجه می نماید.
- عدم برگزاری نشست بین مسئولین مرزی در مرزهای مختلف به علت نیاز به هماهنگی های مختلف





## پیشنهادات

- تدوین برنامه استراتژیک صادرات  
مثلث صادرات کشور: وزارت خارجه - سازمان توسعه صادرات - اتاق ایران
- تکمیل و توسعه زیرساخت های مرزی و تهیه یک پلتفرم جهت استفاده  
از ظرفیت بخش خصوصی در این پروژه ها
- اختصاص مشوق های صادراتی
- اهتمام به برگزاری ملاقات های مرزی مستمر و ملاقات های مسئولین  
استان های مرزی در کشور
- توجه به افزایش واردات از عراق و حرکت به سوی انعقاد تعرفه های  
ترجیحی بین ایران و کشورهای منطقه
- بازشدن مسیر ترانزیت به عراق - سوریه و مدیترانه
- ایجاد امکان حمل یکسره کالا تا مقصد





## نکات ویژه

- اهمیت لغو ویزا
- توجه ویژه به صادرات به دو کشور عراق و افغانستان
- افزایش سطح مسافرت ها و هیات های تجاری و مذهبی
- ثبت شرکت در دو کشور منوط به تایید اتاق های بازرگانی دو کشور گردد





از توجه شما سپاسگزار است