



مرکز تحقیقات و بررسی‌های اقتصادی

اولویت‌های همکاری اقتصادی- تجاری با سوئد

معاونت اقتصادی

اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران

بهار ۱۳۹۵



شناسنامه گزارش

عنوان گزارش:

اولویت های همکاری اقتصادی - تجاری با سوئد

ناظر: نصیبه خیری

کارشناس: سارا پارسی

همکار گزارش: صالح نیازی

تاریخ انتشار: بهار ۱۳۹۵



فهرست مطالب

۱-	نگاهی اجمالی به اقتصاد سوئد	۴
۲-	سوئد در شاخص رقابت‌پذیری	۸
۳-	بخش‌های دارای پتانسیل سوئد در سطح بین‌المللی بر اساس شاخص مزیت نسبی آشکارشده (RCA)	۹
۱۰-	۱- صنایع چوب و کاغذ	۱۰
۱۱-	۲- میلمان	۱۱
۱۲-	۳- داروسازی	۱۲
۱۳-	۴- پتروشیمی	۱۳
۱۴-	۵- ماشین‌آلات و وسایل موتوری	۱۴
۱۵-	۶- فلزات اساسی	۱۵
۱۶-	۷- تجهیزات الکتریکی	۱۶
۱۷-	۸- کالاهای صادراتی سوئد	۱۷
۱۸-	۹- شرکتهای بزرگ سوئد	۱۸
۱۰-	۱۰- جمع‌بندی	۱۹
	۱۱- پیوست ها	۲۰

فهرست جداول و پیوست ها

جدول ۱-	شاخص تمرکز و تنوع صادراتی کشور سوئد	۸
جدول ۲-	صنایع با مزیت نسبی آشکارشده بیش از ۱	۱۰
جدول ۳-	لیست مهم‌ترین کالاهای صادراتی سوئد	۱۴
جدول ۴-	لیست شرکت‌های سوئدی موجود در میان ۲۰۰۰ شرکت برتر دنیا	۱۵
جدول ۵-	زمینه‌های همکاری مشترک میان ایران و سوئد بر اساس بررسی های گزارش	۱۷

پیوست ۱-	تولید ناخالص داخلی سوئد و ارزش افزوده بخش‌های اقتصادی	۱۸
پیوست ۲-	ترکیب بخش تولیدات صنعتی (manufacturing) – سوئد ۲۰۱۴	۱۸
پیوست ۳-	مزیت نسبی آشکارشده (RCA) در بخش محصولات، ۲۰۱۳	۱۹
پیوست ۴-	مزیت نسبی آشکار در بخش خدمات، ۲۰۱۳	۱۹
پیوست ۵-	گزارش واحد نوآوری Scoreboard	۲۰
پیوست ۶-	هزینه ناخالص داخلی برای تحقیق و توسعه در سال های ۲۰۰۸ و ۲۰۱۳	۲۱
پیوست ۷-	سبد انرژی مصرفی کشور سوئد (سهم به صورت درصد)	۲۲
پیوست ۸-	بنگاه‌های کوچک و متوسط کشور سوئد در مقایسه با اتحادیه اروپا	۲۲



۲۳	پیوست ۹ - گزارش رقابت‌پذیری جهانی سال ۲۰۱۴-۲۰۱۵
۲۵	پیوست ۱۰ - شاخص رقابت‌پذیری صنعتی ۱۹۹۰-۲۰۱۲
۲۶	پیوست ۱۱ - شاخص رقابت‌پذیری سفر و گردشگری
۲۸	پیوست ۱۲ - گزارش فناوری اطلاعات جهانی سال ۲۰۱۵-۲۰۱۴
۲۹	پیوست ۱۳ - شاخص مزیت نسبی آشکارشده در تولیدات صنایع سوئد
۲۹	پیوست ۱۴ - ارزش صادرات دارای مزیت نسبی آشکارشده سوئد
۳۰	پیوست ۱۵ - ارزش تولیدات مرتبط با جنگل در سال ۲۰۱۳
۳۰	پیوست ۱۶ - برش و افزایش جنگل سالانه در سوئد
۳۱	پیوست ۱۷ - تولید، صادرات، واردات و مصرف مبلغان سوئدی (میلیارد کرون سوئد)

۱- نگاهی اجمالی به اقتصاد سوئد

سوئد کشوری است در شمال اروپا و در شبه جزیره اسکاندیناوی که از غرب با کشور نروژ، از شمال شرق با کشور فنلاند، از شرق با خلیج بوتنی، از جنوب شرقی با دریای بالتیک و از جنوب غربی با کشور دانمارک همسایه است. سوئد دارای ۹,۹ میلیون جمعیت است که ۸۶ درصد آن در شهرها زندگی می‌کنند.

سوئد دارای تولید ناخالص داخلی (به قیمت‌های جاری و بر حسب PPP) ۴۳۹,۲ میلیارد دلار در سال ۲۰۱۴ بوده است (پیوست ۱) که حدود ۲۶ درصد از آن از ارزش افزوده بخش صنعت حاصل شده است. در بخش صنعت، بیشترین سهم به تولید رایانه، الکترونیک و محصولات نوری با ۱۴,۲ درصد، تولید تجهیزات حمل و نقل با ۱۳,۶ درصد و فلزات اساسی و محصولات فلزی با ۱۳,۴ درصد تعلق داشته است.^۱ (پیوست ۲) اقتصاد سوئد که یک اقتصاد بهشت رقابتی است، همواره در گزارش‌های بین‌المللی در میان اقتصادهای رقابتی جهان قرار گرفته است. به عنوان مثال در گزارش رقابت‌پذیری جهان سال ۲۰۱۵-۱۶ رتبه نهم^۲ و در گزارش سهولت کسب‌وکار بانک جهانی سال ۲۰۱۶ رتبه هشتم را کسب کرده است.^۳

در زمینه صادرات، کشور سوئد به غیر از صادرات صنایع چوب و جنگل (کاغذ و چوب)، در صادرات محصولاتی مانند ماشین‌آلات، وسایل نقلیه موتوری، محصولات فلزی و تجهیزات الکتریکی دارای جایگاه مناسبی در جهان می‌باشد. بسیاری از این محصولات معمولاً کالاهای سرمایه‌ای می‌باشند. (پیوست ۴)

از سوی دیگر کشور سوئد در بخش صادرات خدمات نیز عملکرد خوبی از خود به نمایش گذاشته است که در این ارتباط می‌توان به رشد سریع و پویای بخش‌های خدماتی همانند کامپیوتر و فناوری اطلاعات، خدمات کسب‌وکار و یا ارتباطات اشاره کرد.^۵ (پیوست ۴)

بخش R&D و نوآوری از دیگر بخش‌های بر جسته در اقتصاد سوئد می‌باشد. به عبارت دیگر سوئد یک رهبر در این زمینه به حساب می‌آید. سوئد در گزارش واحد نوآوری Scoreboard^۶ که به بررسی عملکرد نوآوری میان کشورهای اتحادیه اروپا می‌پردازد، در سال ۲۰۱۴ رتبه نخست را در میان کشورهای اروپایی کسب کرد. (پیوست ۵) در این گزارش که از زیرشاخه‌هایی مانند منابع انسانی، دستگاه تحقیقاتی باز، پذیرا و مساعد، حمایت و تأمین مالی، ارتباطات تجاری و کارآفرینی، مالکیت فکری، نوآوران و تأثیرات اقتصادی تشکیل شده، کشورها به

¹ <http://data.worldbank.org/>

² World Economic Forum, The Global Competitiveness Report 2015-2016.

³ World Bank Group, Doing Business Report 2016.

⁴ EUROPEAN COMMISSION, COMMISSION STAFF WORKING DOCUMENT Country Report Sweden 2016.

⁵ Innovation Union scoreboard

چهار گروه پیشگامان نوآوری^۱، پیروان نوآوری^۲، نوآوران متعادل^۳ و نوآوران کم^۴ تقسیم‌بندی می‌شوند که سوئد در گروه اول و در میان پیشگامان نوآوری قرار دارد.

از نظر تحقیق و توسعه نیز سوئد از کشورهای پیشگام در اروپا است. بر اساس شاخص هزینه ناخالص داخلی برای تحقیق و توسعه در سال‌های ۲۰۰۸ و ۲۰۱۳، سوئد رتبه دوم را در اروپا داشته است. (پیوست^۶) این کشور در مقایسه شدت تحقیق و توسعه (R&D) کسب‌وکار (مخارج تحقیق و توسعه نسبت به ارزش افزوده هر صنعت) نیز پس از کره، فنلاند و ژاپن در جایگاه چهارم قرار دارد.^۷

همچنین سوئد در شاخص ادراک فساد که هرساله توسط موسسه شفافیت بین‌المللی^۸ منتشر می‌شود در سال ۲۰۱۵ در میان ۱۶۸ کشور، جایگاه سوم را داشته و همواره جزو موفق‌ترین کشورها در حوزه کنترل فساد بوده است.^۹

بر اساس گزارش شورای سرمایه‌گذاری و تجارت سوئد^{۱۰}، سرعت رشد اقتصاد سوئد در میان کشورهای اروپا بیش از همه بوده و دومین کشور مناسب کسب‌وکار^{۱۱}، دومین کیفیت و زندگی و زندگی سبز^{۱۲} است. بر اساس این گزارش فرصت‌های سرمایه‌گذاری در انرژی‌های تجدید پذیر، توجه شرکت‌های خارجی زیادی را جلب کرده است. به عنوان مثال شرکت گوگل از مزیت فوق العاده انرژی باد در سوئد بهره می‌برد و سرورهای شرکت فیس بوک در بخش‌های شمالی سوئد فعالیت می‌کنند. سبد انرژی در این کشور بسیار متنوع بوده و ۳۴ درصد آن از منابع زیستی، ۲۷ درصد از نفت، ۱۴ درصد از انرژی برق آبی، ۱۳ درصد از انرژی هسته‌ای می‌باشد. (پیوست^۷) بنابراین می‌توان این کشور را به عنوان یکی از موفق‌ترین کشورها در حوزه انرژی‌های نو محسوب کرد.^{۱۳}

همگام با سایر کشورهای اروپایی، اقتصاد کسب‌وکار سوئد تعداد قابل توجهی بنگاه کوچک و متعدد داشته که روی هم رفته ۵۹ درصد ارزش افزوده و ۶۶ درصد اشتغال این کشور را پوشش می‌دهند. به طور کلی در سوئد،

¹ Innovation Leaders

² Innovation Followers

³ Moderate Innovators

⁴ Modest Innovators

⁵ OECD, Technology and Industry Scoreboard 2015

⁶ Transparency International

⁷ <http://www.transparency.org/cpi>

⁸ The Swedish trade and invest council (<http://www.business-sweden.se>)

⁹ Business Friendly Country

¹⁰ Green living

¹¹ The Swedish trade and invest council, advantage Sweden, 2016

تعداد شرکت‌های خرد^۱ بیشتر از متوسط اروپا می‌باشد و ۹۴,۶ درصد از کل شرکت‌های سوئد را تشکیل می‌دهد. بیشتر SME‌ها در این کشور در حوزه خدمات، خردهفروشی و ساخت‌وساز فعالیت می‌کنند. (پیوست ۸) شاخص تنوع^۲ و شاخص تمرکز^۳ نشان‌دهنده ترکیب محصولات صادراتی و درجه انحصار در هر کشور است. شاخص تنوع به این معنی است که نشان می‌دهد ترکیب کالاهای صادراتی آن کشور تا چه اندازه مشابه ترکیب کل محصولات صادراتی در جهان است. این شاخص عددی بین صفر تا یک است. هرچه این شاخص به عدد یک نزدیک‌تر باشد نشان‌دهنده فاصله بیشتر ترکیب محصولات صادراتی آن کشور با جهان است. شاخص تمرکز همان شاخص هرفیندال است که درجه انحصار را در آن کشور نشان می‌دهد. کاهش این شاخص نشان می‌دهد کاهش انحصار و حرکت به سمت مکانیزم بازار در کشور مورد مطالعه است. برای کشور سوئد باید اذعان نمود، شاخص تنوع در این کشور پایین‌تر از یک بوده و نشان‌دهنده شباهت نسبی ترکیب محصولات صادراتی این کشور با جهان است. شاخص تمرکز در کشور سوئد پایین‌تر از نشان‌دهنده کم بودن انحصار و حاکم بودن مکانیسم بازار در این کشور می‌باشد. علاوه بر این مشاهده می‌شود سوئد با وجود وضعیت خوب، همواره برای بهبود شرایط برنامه‌ریزی داشته و طی سال‌های ۲۰۰۴ تا ۲۰۱۴ شاخص تمرکز بهبود قابل توجهی داشته است.^۴

جدول ۱-شاخص تمرکز و تنوع صادراتی کشور سوئد

شاخص / سال	۲۰۱۴	۲۰۰۴
تعداد محصولات صادراتی	۲۵۳	۲۵۰
شاخص تمرکز	۰/۰۹۱	۰/۱۱۷
شاخص متنوع سازی	۰/۳۶۷	۰/۳۷۶

Source: UNCTAD

۲-سوئد در شاخص‌های رقابت‌پذیری

سوئد در گزارش ۲۰۱۵ رقابت‌پذیری که هر سال توسط مجمع جهانی اقتصاد منتشر می‌شود، رتبه نهم را در میان ۱۴۰ کشور دارا می‌باشد. (پیوست ۹) اقتصاد این کشور در مرحله سوم توسعه یعنی توسعه مبتنی بر نوآوری است. سوئد در رکن محیط کلان اقتصادی و در زیرشاخص رتبه‌بندی اعتباری، رتبه سوم را دارد.

¹ microenterprises

² Diversification index

³ Concentration index

⁴ UNCTAD, concentration and diversification indices of export by country, annual, 1995-2014.

عملکرد سوئد در رقابت‌پذیری در شاخص آمادگی تکنولوژیکی بسیار مناسب است به طوری که در رکن آمادگی تکنولوژیکی رتبه چهارم را دارد. این کشور در شاخص نوآوری رتبه هفت و در پیشرفت‌های بودن بنگاهها نیز رتبه هفت را در این گزارش جهانی به خود اختصاص داده است. همچنین در رکن بهداشت و آموزش ابتدایی و نیز زیرساخت‌ها رتبه ۲۰ دارد^۱.

همچنین بر اساس شاخص رقابت‌پذیری صنعتی (CIP)^۲ که همه‌ساله توسط UNIDO منتشر می‌شود، سوئد جایگاه ۱۶ را در سال ۲۰۱۲ در میان ۱۴۲ کشور داشته است. رقابت‌پذیری صنعتی عبارت است از توان کشورها برای افزایش حضورشان در بازارهای داخلی و بین‌المللی، ضمن توسعه بخش‌های صنعتی و فعالیت‌هایی بالارزش افزوده بالاتر و حجم فن‌آوری بیشتر که از میانگین هندسی شش عامل (سرانه ارزش افزوده صنعت، سرانه صادرات صنعتی، تراکم صنعتی شدن، کیفیت صادرات، نقش هر کشور در سرانه ارزش افزوده صنعت جهان و نقش هر کشور در تجارت صنعتی جهان) با وزن یکسان تشکیل شده است. شاخص به دست آمده، عددی بین صفر تا یک می‌باشد که هر چه به عدد یک نزدیک‌تر باشد، رقابت‌پذیری بخش صنعت آن کشور، بیشتر است^۳. (پیوست ۱۰)

علاوه بر آن در بخش خدمات نیز این کشور بر اساس گزارش رقابت‌پذیری گردشگری رتبه ۲۳ را در میان ۱۴۱ کشور به دست آورده است^۴. (پیوست ۱۱)

سوئد در گزارش جهانی فناوری اطلاعات سال ۲۰۱۵، رتبه سوم را در میان ۱۴۳ کشور دارد. این کشور از در زیرشاخص آمادگی^۵ رتبه چهارم را در اختیار دارد که شامل زیرساخت (رتبه سه)، قابلیت و توانایی خرید (رتبه ۱۸) و مهارت (رتبه ۲۸) است^۶. (پیوست ۱۲)

۳- بخش‌های دارای پتانسیل سوئد در سطح بین‌المللی بر اساس شاخص مزیت نسبی آشکارشده^۷ (RCA)

شاخص مزیت نسبی آشکارشده برای کمک به کشورها به منظور ارزیابی پتانسیل‌های صادراتی‌شان ساخته شده است. این شاخص به بررسی ساختار صادرات ملی در مقابل ساختار صادرات جهانی برای کالای موردنظر

¹ World Economic Forum, The Global Competitiveness Report 2015-2016.

² Competitive Industrial Performance Index

³ UNIDO, Competitive industrial performance report 2014.

⁴ World economic forum, The Travel & Tourism Competitiveness report, 2015

⁵ Readiness sub index

⁶ World economic forum, Global Information Technology Report 2014

⁷ Revealed Comparative Advantage

می‌پردازد. شاخص RCA اگر در فاصله صفر تا یک قرار گیرد، نشان‌دهنده عدم مزیت نسبی است و اگر بزرگ‌تر از یک باشد، نمایانگر وجود مزیت نسبی آشکارشده در صادرات کالای مورد بررسی است. روند افزایشی این شاخص در طول زمان نشان‌دهنده بهبود موقعیت رقابتی یک کالا در سطح جهان و یا یک منطقه خاص در راستای ایجاد فرصت‌های مناسب و یا استفاده از فرصت‌های پیش‌آمده تلقی می‌شود. این شاخص راجع به چشم-انداز پتانسیل‌های تجاری با شرکای جدید اطلاعات مفیدی ارائه می‌کند. کشورهایی که مشخصات RCA مشابه دارند، احتمال کمی می‌رود که تجارت دوگانبه بالایی با یکدیگر داشته باشند مگر اینکه مبادلات داخل صنعت میان آن‌ها انجام گیرد. شاخص RCA اگر با جزئیات بیشتری برای محصولات تخمین زده شود، می‌تواند محصولاتی را که قبل از تجارت آن‌ها متداول نبود ولی برای صادرات مناسب هستند، به خوبی نشان دهد. ازین‌رو در این بخش به بررسی شاخص مزیت نسبی آشکارشده در سوئد پرداخته شده است.

بر اساس آخرین گزارش رقابت‌پذیری کشورهای اروپایی در سال ۲۰۱۴، بخش‌های دارای پتانسیل صنعت سوئد برای صادرات به ترتیب عبارت هستند از^۱ : (پیوست ۱۳)

جدول ۲- صنایع با مزیت نسبی آشکارشده بیش از ۱

شاخص	صنعت	شاخص	صنعت
کاغذ	ماشین‌آلات	۵,۷۸	۱,۳۰
چوب و محصولات چوبی	وسایل موتوری	۳,۶۴	۱,۲۱
مبلمان	محصولات فلزی	۱,۵۰	۱,۱۲
داروسازی	فلزات اساسی	۱,۴۲	۱,۰۸
پتروشیمی	تجهیزات الکتریکی	۱,۳۱	۱,۰۳

Source: <http://www.ec.europa.eu>

۱-۳- صنایع چوب و کاغذ

کشور سوئد دارای ۴۰,۸ میلیون هکتار زمین می‌باشد که ۵۷ درصد از آن، زمین‌های جنگلی مولد و ۱۲ درصد از آن زمین‌های جنگلی غیرمولد هستند که در مجموع ۶۹ درصد از کل مساحت سوئد را تشکیل می‌دهند. ازین‌رو صنایع چوب و کاغذ یکی از صنایع رقابت‌پذیر سوئد در عرصه‌های جهانی است. میزان صادرات و رتبه صادرات محصولات چوبی و کاغذی سوئد که در ادامه مطرح می‌شوند نیز مؤید این موضوع می‌باشد.^۲

¹ European Commission, EUROPEAN COMPETITIVENESS REPORT 2014

² Royal Swedish Academy of Agriculture and Forestry, Forests and Forestry in Sweden, 2015

در سال ۲۰۱۵ سوئد به ترتیب ۵,۴۸ و ۸,۷۷ درصد از صادرات جهانی سه محصول کاغذ و مقوا، خمیر چوب و مواد سلولزی الیافی و چوب و الوار را به خود اختصاص داده است که سبب شده به ترتیب رتبه ۴، ۵ و ۶ را در میان صادرکنندگان این محصولات در جهان، داشته باشد. همچنین میزان درآمد ناشی از صادرات سه محصول کاغذ و مقوا، خمیر چوب و مواد سلولزی الیافی و چوب و الوار برای سوئد به ترتیب ۲,۴، ۸,۴ و ۲,۹ میلیارد دلار در سال ۲۰۱۵ بوده است. (پیوست ۱۴)

در بخش صادرات کاغذ و مقوا ۵ کشور اول واردکننده این محصولات سوئد به ترتیب انگلستان، نروژ، مصر، آلمان و هلند می‌باشند. در بخش صادرات خمیر چوب و مواد سلولزی به ترتیب کشورهای آلمان، هلند، ایتالیا، انگلستان و چین در صدر متقارضیان این محصول سوئد قرار دارند و کشورهای آلمان، انگلستان، هلند، نروژ و ایتالیا نیز به ترتیب بیشترین واردکنندگان تولیدات چوب و الوار سوئد می‌باشند.^۱

ارزش تولیدات مرتبط با جنگل در سوئد بالاتر از میانگین کشورهای اروپایی می‌باشد که از این لحاظ، این کشور را در سال ۲۰۱۳، در جایگاه دوم در میان کشورهای اروپایی قرار داده است.^۲ (پیوست ۱۵) از نکات جالب توجه دیگر می‌توان به میزان قطع و توسعه جنگل‌ها در سوئد اشاره کرد به‌گونه‌ای که بین سال‌های ۱۹۵۶ تا ۲۰۱۰ همواره میزان توسعه جنگل‌ها بیش از میزان قطع درختان بوده است.^۳ (پیوست ۱۶)

۲-۳- مبلمان

گرچه سوئد یکی از واردکنندگان محصولات مبلمان به شمار می‌آید ولی با وجود تولیدات مبلمان داخلی وسیع از صادرکنندگان مطرح این محصول در سطح جهان نیز می‌باشد.^۴ (پیوست ۱۷) سوئد با ارزش صادرات ۱,۳ میلیارد دلار و سهم ۱,۶ درصد از صادرات مبلمان جهان در سال ۲۰۱۵، ۱۰ امین کشور صادرکننده مبلمان و اجزاء آن در جهان است که در اروپا نیز پس از ایتالیا، آلمان و لهستان قرار گرفته است. ۵ کشور صدر تقاضاکنندگان این محصول سوئد نیز نروژ، آلمان، دانمارک، فنلاند و آمریکا می‌باشند.^۵ (پیوست ۱۴)

از جمله معروف‌ترین شرکت‌های تولیدکننده مبلمان در جهان، شرکت آیکیا (IKEA)، در سوئد واقع شده است. این شرکت در سال ۱۹۴۳ توسط اینگوار کامپراد^۶ تأسیس شد و در حال حاضر با بیش از ۳۲۵ شعبه در بیش از

¹ <http://www.trademap.org/>

² European forest institute Future of the European Forest-Based Sector, Structural Changes Towards Bioeconomy 2013.

³ Source: The Swedish National Forest Inventory (NFI) 2010–2014.

⁴ EUROPEAN COMMISSION, COMMISSION STAFF WORKING DOCUMENT Country Report Sweden 2016.

⁵ <http://www.trademap.org/>

⁶ Ingvar Kamprad

۳۸ کشور جهان فعال است.^۱ این شرکت به ارائه مبلمان مقرن به صرفه، الهام گرفته از مبلمان اسکاندیناوی می‌پردازد.

۳-۳- داروسازی

سوئد در صادرات محصولات دارویی، ۱۴ امین کشور در جهان و ۱۱ امین کشور در اروپا است. سهم این کشور از صادرات محصولات دارویی به جهان ۱,۵ درصد و به ارزش ۷,۳ میلیارد دلار می‌باشد. ۵ کشور اول واردکننده محصولات دارویی از سوئد به ترتیب آلمان، آمریکا، چین، انگلستان و فرانسه هستند.^۲ (پیوست ۱۴)

صنعت داروسازی سوئد به‌طورکلی در سه خوشه قرارگرفته‌اند. ۷۰ درصد صنعت داروسازی سوئد در منطقه استکهلم واقع شده است. در حالی که ۵۰٪ نیروهای فعال در صنعت داروسازی این شهر در شرکت آسترازنکا^۳ مشغول به کار هستند. آسترازنکا جزء بزرگ‌ترین شرکت‌های داروسازی جهان است که ۳,۸ درصد از صادرات محصولات دارویی سوئد را به خود اختصاص داده است. همچنین ۲۵ درصد از پژوهش‌های بین‌المللی کشور سوئد نیز در آسترازنکا صورت می‌پذیرد.^۴

۴-۴- پتروشیمی

سوئد در زمینه صادرات فرآورده‌های پالایش‌شده نفت، ۹ امین کشور اروپایی صادرکننده است که در سال ۲۰۱۵ ارزش صادرات آن ۷,۱ میلیارد دلار است و ۱,۲ درصد از صادرات دنیا را به خود اختصاص داده است. انگلیس، هلند، فنلاند، نروژ و دانمارک، ۵ کشور اول واردکننده این محصول از سوئد می‌باشند. همچنین ۶ امین کشور اروپایی در زمینه صادرات کک، قیر طبیعی و مابقی فرآورده‌های پالایش‌شده نفت است به‌گونه‌ای که در سال ۲۰۱۵، ارزش صادرات این محصولات سوئد، ۰,۲ میلیارد دلار بوده که ۱,۸ درصد از صادرات جهان را به خود اختصاص داده است. پنج کشور اول واردکننده این محصولات، نروژ، انگلستان، دانمارک، فنلاند و استونی می‌باشند.^۵ (پیوست ۱۴)

¹ <https://sweden.se>

² <http://www.trademap.org/>

³ AstraZeneca

⁴ University of Bremen & Institute Labour and Economy, Industrial policies in Germany and Sweden – The example of the chemical and pharmaceutical industries

⁵ <http://www.trademap.org/>

۳-۵- ماشینآلات و وسایل موتوری

کشور سوئد ۱۵,۶٪ از صادرات ماشینآلات جهان را به ارزش تقریبی ۲۱ میلیارد دلار در اختیار دارد. مهمترین کشورهایی که سوئد به آنها صادرات ماشینآلات دارد به ترتیب؛ ایالات متحده، نروژ، بلژیک آلمان، فرانسه، فلاند، چین، دانمارک، هلند، انگلستان و لهستان هستند. بیشترین صادرات ماشینآلات کشور سوئد به ایالات متحده و در حدود ۲۲ میلیارد دلار بوده است.

در صادرات ماشینآلات، راکتورهای هسته‌ای و انواع دیگر بخار، سوئد در میان کشورهای جهان رتبه ۲۳ و در میان کشورهای اروپا رتبه ۱۲ را دارد. ارزش کل صادرات سوئد در این بخش رقمی معادل ۲۱ میلیارد دلار بوده و مهمترین مشتریان سوئد در این محصول، ایالات متحده (۲۰۲ میلیارد دلار)، نروژ (۲,۲ میلیارد دلار)، بلژیک (۱,۹ میلیارد دلار)، آلمان و فرانسه (هر کدام به میزان تقریبی ۱,۴ میلیارد دلار)، فلاند، دانمارک و هلند (هر کدام به میزان تقریبی ۱,۱ میلیارد دلار) هستند.^۱

الصادرات کشور سوئد در سال ۲۰۱۵ در بخش ماشینآلات (به جز راه‌آهن و قطار شهری^۲) ارزشی معادل تقریباً ۱۵,۷ میلیارد دلار داشته است. مهمترین کشورهای واردکننده وسایل موتوری از سوئد به ترتیب بلژیک، ایالات متحده، هلند، آلمان، نروژ، انگلستان و دانمارک هستند. مهمترین صادرکنندگان وسایل موتوری در جهان در این بخش کشورهای آلمان (۲۴۱ میلیارد دلار) ژاپن (۱۳۴ میلیارد دلار)، ایالات متحده (۱۲۷ میلیارد دلار) هستند و سوئد در این میان در جایگاه بیستم قرار دارد که سهم صادرات وسایل موتوری آن در جهان معادل ۱,۲ درصد است. در میان کشورهای اروپایی نیز این کشور در صادرات وسایل موتوری در جایگاه دوازدهم قرار می‌گیرد.^۳

سوئد در صادرات قطعات وسایل نقلیه^۴ نیز صادراتی به میزان ۵,۶۵ میلیارد دلار و معادل ۳,۱ درصد از صادرات جهانی را دارد. مهمترین صادرکنندگان قطعات موتوری در دنیا، کشورهای آلمان با ۶۳,۲ میلیارد دلار، ایالات متحده با ۳۸,۴ میلیارد دلار، ژاپن با ۳۳,۹ میلیارد دلار، چین با ۲۷ میلیارد دلار و مکزیک با ۲۳ میلیارد دلار هستند. این کشور در صادرات موتورهای احتراقی رقمی به ارزش ۲,۲۱ میلیارد دلار و سهمی معادل ۱,۴ درصد کل صادرات جهان را به خود اختصاص داده است. مهمترین مقصد صادرات سوئد، کشورهای بلژیک و لوکزامبورگ، هلند، فرانسه و ایالات متحده هستند.^۵

¹ <http://www.trademap.org/>

² tramway

³ <http://www.trademap.org/>

⁴ Vehicle parts

⁵ atlasmedia.mit.edu

۶-۳- فلزات اساسی

صادرات آهن و فولاد کشور سوئد در سال ۲۰۱۵ رقمی معادل ۵/۵ میلیارد دلار بوده و در میان کشورهای صادرکننده آهن و فولاد جهان در جایگاه بیستم قرار گرفته است. سهم این کشور از صادرات جهانی این محصولات ۱,۷٪ است. مهم‌ترین کشورهای واردکننده آهن و فولاد از سوئد کشورهای آلمان، ایالات متحده، ایتالیا و چین هستند. سوئد در میان کشورهای اروپا در جایگاه ۱۱ ام قرار گرفته و سهمی معادل ۳,۷ درصد از صادرات آهن و فولاد اروپا را به خود اختصاص داده است.^۱

۷-۳- تجهیزات الکتریکی

کشور سوئد در سال ۲۰۱۴ در حوزه مدارهای الکتریکی یکپارچه، صادراتی به ارزش ۱۷۹ میلیون دلار و سهم ۳۴ درصدی از تجارت جهانی این محصولات را به خود اختصاص داده است. سوئد در میان کشورهای اروپایی در صادرات این محصولات جایگاه ۱۷ ام را دارد. مهم‌ترین مقاصد این محصول کشورهای سنگاپور، چین، نروژ، آلمان، ایالات متحده و دانمارک هستند.

صادرات تجهیزات تلفنی سوئد در میان کشورهای جهان در رتبه ۱۱ قرار دارد. ارزش صادراتی این محصولات معادل ۵,۸ میلیارد دلار بوده و سهم کشور سوئد از صادرات جهانی این محصولات معادل ۱ درصد است. مهم‌ترین واردکنندگان این محصولات از کشور سوئد، کشورهای دانمارک (۸۷۸ میلیون دلار)، نروژ (۵۵۷ میلیون دلار) و ایالات متحده آمریکا (۴۳۸ میلیون دلار) هستند.^۲

۴- کالاهای صادراتی سوئد

بر اساس آمار سازمان جهانی تجارت، سوئد در صادرات کالاهای زیر در سال ۲۰۱۵ رتبه ۱ تا ۲۰ جهان را از آن خود کرده است.

جدول ۳- لیست مهم‌ترین کالاهای صادراتی سوئد

Product label	Trade Indicators		
	Exported value 2015 (USD thousand)	Share in world exports (%)	Ranking in world exports
Paper and paperboard, articles of pulp, paper and board	8844996	5.2	4

^۱ <http://www.trademap.org/>

^۲ <http://www.trademap.org/>

Pulp of wood, fibrous cellulosic material, waste etc	2440334	5.5	5
Fish, crustaceans, molluscs, aquatic invertebrates nes	3525045	3.5	8
Wood and articles of wood, wood charcoal	3828051	3	9
Ores, slag and ash	2049069	1.3	13
Pharmaceutical products	7341553	1.5	14
Commodities not elsewhere specified	5844591	1.2	14
Tools, implements, cutlery, etc of base metal	1251506	2	14
Tanning, dyeing extracts, tannins, derivs, pigments etc	914892	1.3	16
Musical instruments, parts and accessories	51424	0.8	17
Furniture, lighting, signs, prefabricated buildings	2593283	1.1	18
Railway, tramway locomotives, rolling stock, equipment	330888	0.9	18
Clocks and watches and parts thereof	180335	0.3	18
Lead and articles thereof	127511	1.9	19
Vehicles other than railway, tramway	15746724	1.2	20
Iron and steel	5585193	1.7	20
Soaps, lubricants, waxes, candles, modelling pastes	561617	1.1	20
Printed books, newspapers, pictures etc	366260	1	20
Cork and articles of cork	2817	0.2	20

Source: <http://www.trademap.org/>

۵- شرکت‌های بزرگ سوئد

در رتبه‌بندی فوربس از شرکت‌های دولتی، همه‌ساله ۲۰۰۰ شرکت برتر دنیا انتخاب می‌شوند، ۲۴ شرکت سوئدی در سال ۲۰۱۵ در این رتبه‌بندی جایگاه کسب کرده‌اند. در جدول ۳ شرکت‌های سوئدی موجود در ۲۰۰۰ شرکت برتر دنیا آمده است.

جدول ۴- لیست شرکت‌های سوئدی موجود در میان ۲۰۰۰ شرکت برتر دنیا

Forbes 2015 Rank	Company	Industry	Sales B\$	Profits B\$	Assets B\$	Market Cap B\$
132	Nordea Bank	Regional Banks	20.8	4.4	809.9	50.8
276	Ericsson	Communications Equipment	33.2	1.7	37.5	42.1
281	SEB	Regional Banks	11.8	2.8	337.4	26.4
313	Svenska Handelsbanken	Regional Banks	9.2	2.2	359.8	29.1
319	Swedbank	Regional Banks	9.2	2.4	271	27.6
337	Investor AB	Investment Services	10.5	7.4	41.3	30.8

362	Teliasonera	Telecommunications services	14.7	2.1	34.8	27.8
473	H&M	Apparel/Footwear Retail	22.3	2.9	9.9	67.8
525	Atlas Copco	Other Industrial Equipment	13.7	1.8	13.9	39.5
559	Volvo Group	Heavy Equipment	41.2	0.3	49.9	25.2
590	SCA	Household/Personal Care	15.2	1	19.8	16.7
760	Sandvik	Other Industrial Equipment	12.9	0.9	13.6	13.9
832	Assa Abloy	Other Industrial Equipment	8.3	0.9	10.2	22.6
875	Skanska	Construction Services	20.9	0.6	12.1	9.7
956	SKF Group	Other Industrial Equipment	10.3	0.7	10.4	12
1106	Kinnevik	Investment Services	0.2	3	11	9.4
1174	Electrolux Group	Household Appliances	16.3	0.3	10.9	9.1
1226	Autoliv	Auto & Truck Parts	9.2	0.5	7.4	10.6
1389	ICA Gruppen	Food Retail	13.8	0.4	9.3	7
1427	Industrivarden	Investment Services	0.8	0.8	10.7	8.6
1492	Hexagon	Other Industrial Equipment	3.5	0.5	8.2	13
1707	Alfa Laval	Other Industrial Equipment	5.1	0.4	7.1	8.3
1888	Lundbergs	Real Estate	3.2	0.5	13.1	5.8 B
1935	Securitas	Business & Personal Services	10.2	0.3	5.2	5.5

Source <http://www.forbes.com/>

۶- جمع‌بندی

سوئد دارای اقتصاد توسعه‌یافته با استاندارد بالای زندگی است. اقتصاد این کشور ترکیبی متنوع از صنایع سلولزی، صنایع مبتنی بر پالایش نفت خام و محصولات پتروشیمی، تجهیزات الکترونیکی و داروسازی است. تجربه این کشور در مبارزه با فساد اداری و حرکت به سمت اقتصاد رقابتی تحسین برانگیز بوده و می‌تواند به عنوان یکی از الگوهای ایده‌ای در این زمینه مطرح باشد. همانطور که قبلاً ذکر شد سرعت رشد اقتصاد سوئد در میان کشورهای اروپا بیش از همه بوده و جایگاه دومین کشور مناسب کسب‌وکار، دومین کیفیت و زندگی و زندگی سبز را دارد. استفاده این کشور از انرژی‌های تجدیدپذیر در ترکیب انرژی‌های مصرفی، در سطح بالایی بوده به‌طوری که انرژی‌های زیستی با سهم ۳۴ درصد، بیشترین سهم را در سبد انرژی‌های مصرفی این کشور دارد. بنابراین سوئد کشوری موفق در متنوع سازی منابع تأمین انرژی به عنوان یکی از مهم‌ترین پارامترهای امنیت عرضه انرژی است که جنبه استراتژیک دارد.

همچنین تجربه این کشور در حفاظت از جنگل‌ها و حفاظت از محیط زیست یکی از نکات قابل توجه این کشور است. چنانکه قبلاً نیز به آن اشاره شد با وجود اینکه ارزش تولیدات مرتبط با جنگل در سوئد بالاتر از

میانگین کشورهای اروپایی می‌باشد میزان قطع و توسعه جنگل‌ها در سوئد بین سال‌های ۱۹۵۶ تا ۲۰۱۰ به شکلی است که همواره میزان توسعه جنگل‌ها بیش از میزان قطع درختان بوده است. این امر نیازمند مدیریت فعال و پیوسته منابع جنگلی است. لذا سوئد می‌تواند به عنوان تجربه ای موفق مورد توجه قرار گیرد. صنایع مخابراتی، داروسازی، پتروشیمی و پالایشگاه و مواد سلولزی از دیگر صنایع مهم کشور سوئد هستند که از مزیت نسبی آشکارشده بالایی برخوردارند.

با توجه به مطالب عنوان شده و بر اساس اولویت‌های سرمایه‌گذاری ایران، پیشنهادی وزارت صمت در آخر شهریورماه ۱۳۹۴ که مشتمل بر ۱۷ گروه صنعتی است؛ کشور سوئد در ۹ مورد از ۱۷ مورد اولویت سرمایه‌گذاری در ایران دارای مزیت است، که در این موارد در مراودات تجاری ایران با سوئد باید مورد توجه قرار بگیرند. در جدول زیر به ۱۷ گروه صنعتی اولویت‌های سرمایه‌گذاری ایران، پیشنهادی وزارت صمت به همراه ۹ بخش دارای مزیت سوئد اشاره شده است:

جدول ۵-زمینه‌های همکاری مشترک میان ایران و سوئد بر اساس بررسی‌های گزارش

ردیف	اولویت‌های سرمایه‌گذاری بر اساس گروه صنعتی	صنایع با شاخص مزیت نسبی آشکارشده بالاتر از یک
۱	اکتشاف معدن	-
۲	استخراج معدن	-
۳	فلزات و مصنوعات فلزی	فلزات اساسی
۴	کانی غیرفلزی	-
۵	پتروشیمی و پالایشگاه	پتروشیمی
۶	شیمیابی	-
۷	پلیمری	-
۸	سلولزی	چوب و محصولات چوبی و کاغذ و مبلمان
۹	غذایی	-
۱۰	دارویی	داروسازی
۱۱	نساجی و پوشاک	نساجی و پوشاک
۱۲	برق و الکترونیک	تجهیزات الکتریکی
۱۳	فلزی و لوازم خانگی	محصولات فلزی و مبلمان
۱۴	ماشین‌سازی و تجهیزات	ماشین‌آلات
۱۵	تجهیزات پزشکی	-
۱۶	خودرو و نیرومحرکه	وسایل موتوری
۱۷	تجارت	-

منبع: یافته‌های محقق



۶- پیوست‌ها

پیوست ۱- تولید ناخالص داخلی سوئد و ارزش افزوده بخش‌های اقتصادی

۲۰۱۴	۲۰۱۳	۲۰۱۲	۲۰۱۱	۲۰۱۰	
۴۳۹.۲	۴۳۲.۷	۴۲۳.۰	۴۱۳.۰	۳۹۱.۶	تولید ناخالص داخلی- میلیارد دلار آمریکا (ثابت)
۴۲۶.۷	۴۱۶.۹	۴۱۱.۸	۴۱۳.۰	۴۰۲.۳	تولید ناخالص داخلی- میلیارد دلار آمریکا (جاری)
۲۶.۰	۲۶.۱	۲۶.۹	۲۸.۲	۲۸.۹	ارزش افزوده بخش صنعت * (درصد از GDP)
۱.۴	۱.۴	۱.۵	۱.۶	۱.۶	ارزش افزوده بخش کشاورزی (درصد از GDP)
۷۲.۶	۷۲.۵	۷۱.۶	۷۰.۱	۶۹.۴	ارزش افزوده بخش خدمات و سایر (درصد از GDP)

* بخش صنعت (Industry) شامل تولیدات صنعتی (manufacturing)، معدن، ساختمان و آب و برق و گاز می‌باشد. این بخش، معادل بخش صنایع و معدن در حساب‌های ملی بانک مرکزی ایران است.

Source: <http://data.worldbank.org/indicator/NV.AGR.TOTL.ZS/countries>

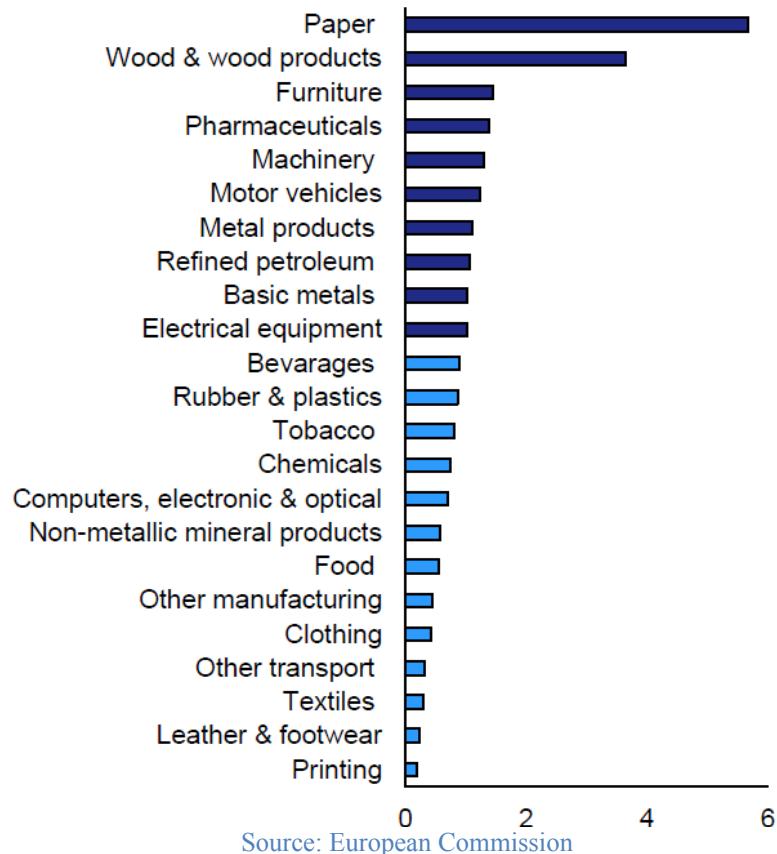
پیوست ۲- ترکیب بخش تولیدات صنعتی (manufacturing) – سوئد (۲۰۱۴) – بخش افزوده

بخش‌های صنعت	سهم از کل ارزش افزوده بخش تولیدات صنعتی %
Manufacture of food products, beverages and tobacco products	۷.۴
Manufacture of textiles, wearing apparel, leather and related products	۰.۷
Manufacture of wood and paper products: printing	۹.۹
Manufacture of coke and refined petroleum products	۱.۵
Manufacture of rubber, plastics and other non-metallic mineral products	۴.۹
Manuf. of basic metals and fabricated metal products, except mach. & equip.	۱۳.۴
Manufacture of computer, electronic and optical products	۱۴.۲
Manufacture of electrical equipment	۳.۵
Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	۱۱.۹
Manufacture of transport equipment	۱۳.۶
Other manufacturing, repair and installation of machinery and equipment	۵.۳

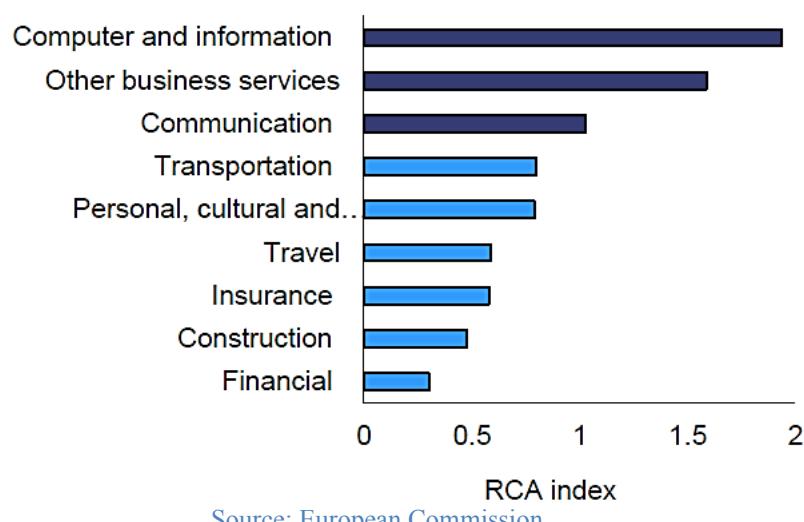
Source: Calculated based on <http://stats.oecd.org/> → National Accounts → Annual national accounts → Detailed tables and simplified accounts → Value added and its component by activity, ISIC rev4



پیوست ۳- مزیت نسبی آشکارشده (RCA) در بخش محصولات، ۲۰۱۳

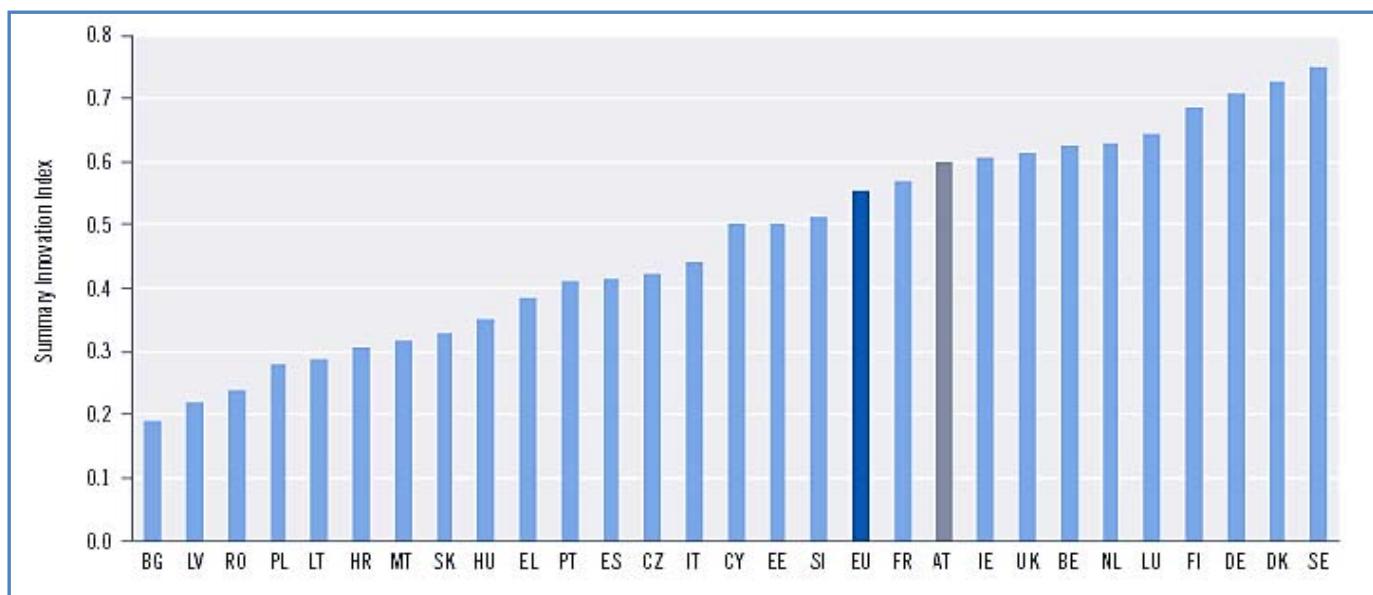


پیوست ۴- مزیت نسبی آشکار در بخش خدمات، ۲۰۱۳



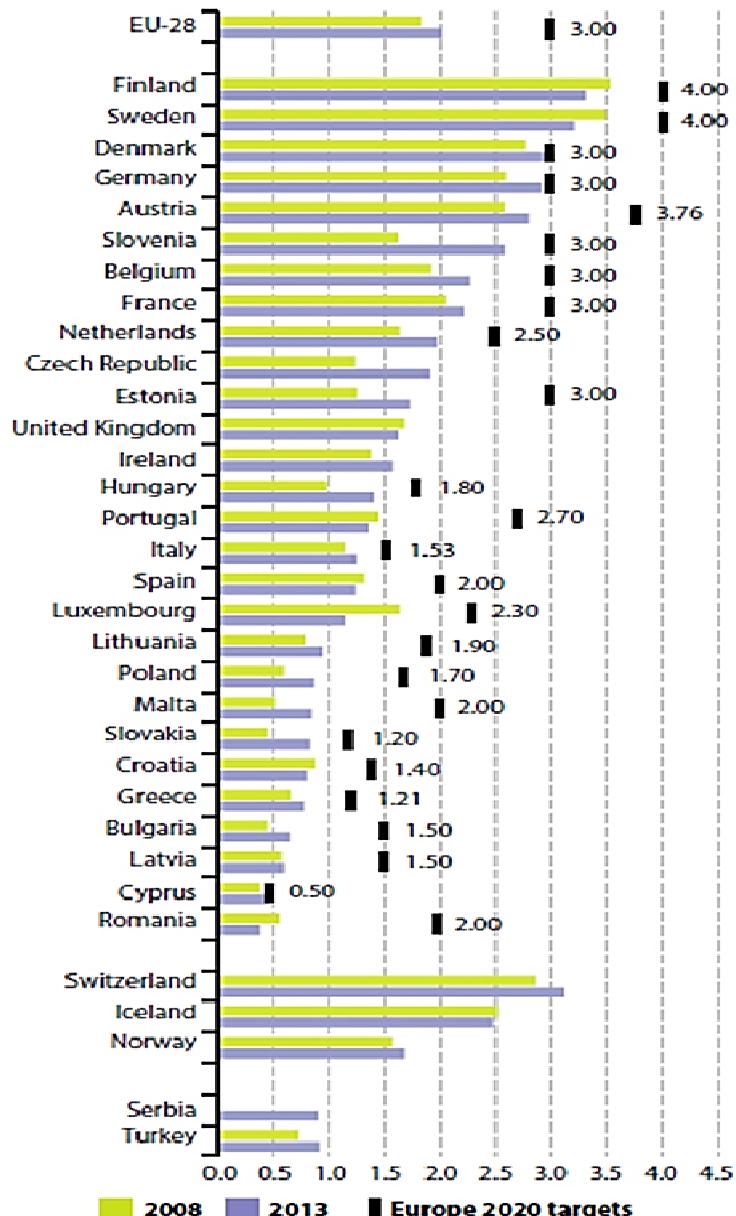


پیوست ۵- گزارش واحد نوآوری Scoreboard



source: Austrian Research and Technology Report 2014

پیوست ۶- هزینه ناخالص داخلی برای تحقیق و توسعه در سال های ۲۰۰۸ و ۲۰۱۳



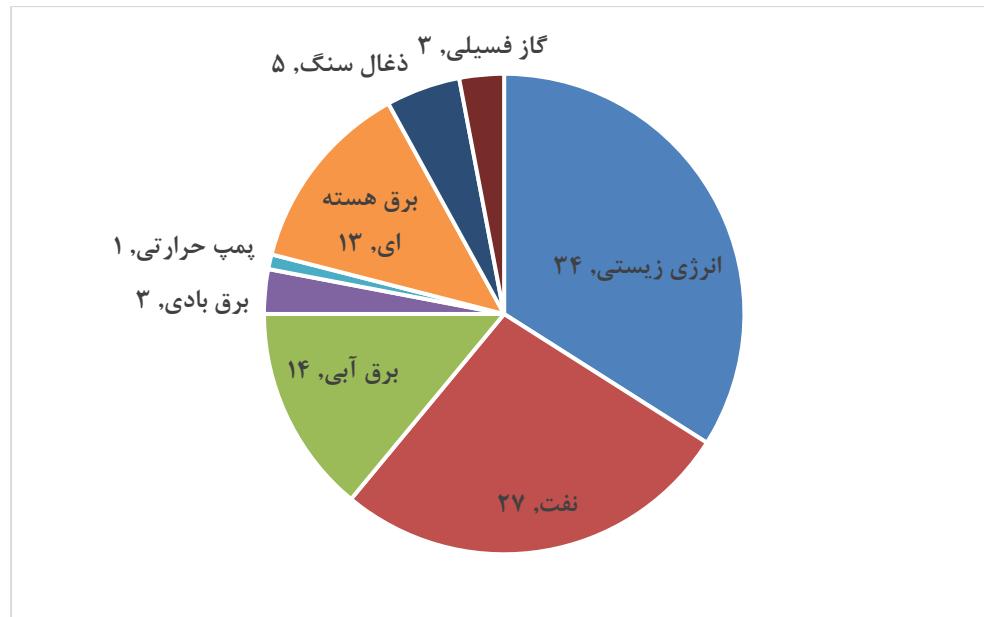
(*) 2011 data (instead of 2013) for IS, 2012 data (instead of 2013) for IE, CH, RS and TR; 2008 data are estimates for EL, AT, SE and UK, 2013 data are estimates or provisional for all countries except HR, HU, PL, RO, SK and FI; break in series for FR (2010) and for NL, RO, SI and IS (2011).

National targets: CZ: 1% (public sector only), IE: approximately 2% (2.5 % of GNP), LU: 2.3–2.6%, PT: 2.7–3.3%, UK: no target.

Source:http://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php/Europe_2020_indicators_-_research_and_development



پیوست ۷ - سبد انرژی مصرفی کشور سوئد (سهم به صورت درصد)



Source: the Swedish trade and invest council report, advantage Sweden.2016

پیوست ۸ - بنگاه های کوچک و متوسط کشور سوئد در مقایسه با اتحادیه اروپا

	Number of enterprises			Number of employees			Value added		
	Sweden		EU-28	Sweden		EU-28	Sweden		EU-28
	Number	Proportion	Proportion	Number	Proportion	Proportion	Billion €	Proportion	Proportion
Micro	631 004	94.6%	92.4%	793 520	25.9%	29.1%	45	21.8%	21.6%
Small	29 670	4.4%	6.4%	658 938	21.5%	20.6%	38	18.4%	18.2%
Medium-sized	5 145	0.8%	1.0%	564 451	18.4%	17.2%	39	18.8%	18.3%
SMEs	665 819	99.9%	99.8%	2 016 909	65.8%	66.9%	121	59.0%	58.1%
Large	996	0.1%	0.2%	1 050 230	34.2%	33.1%	84	41.0%	41.9%
Total	666 815	100.0%	100.0%	3 067 139	100.0%	100.0%	206	100.0%	100.0%

Source: the Swedish trade and invest council report, advantage Sweden.2016



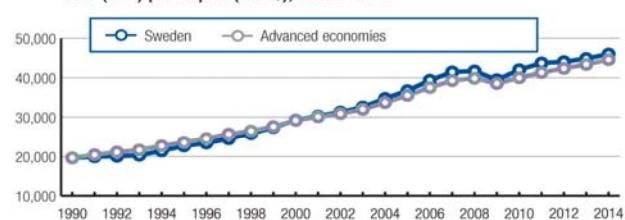
پیوست ۹ - گزارش رقابت‌پذیری جهانی سال ۲۰۱۴-۲۰۱۵

Sweden

Key indicators, 2014

Population (millions).....	9.7
GDP (US\$ billions).....	570.1
GDP per capita (US\$).....	58,491
GDP (PPP) as share (%) of world total.....	0.42

GDP (PPP) per capita (int'l \$), 1990–2014



Global Competitiveness Index

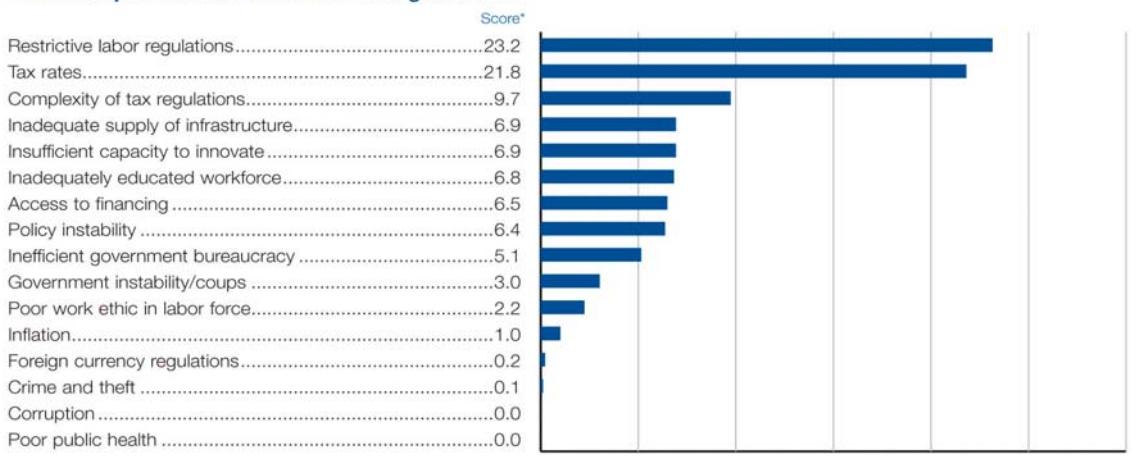
	Rank (out of 140)	Score (1–7)
GCI 2015–2016.....	9.....	5.4
GCI 2014–2015 (out of 144).....	10.....	5.4
GCI 2013–2014 (out of 148).....	6.....	5.5
GCI 2012–2013 (out of 144).....	4.....	5.5
Basic requirements (20.0%).....	13.....	5.9
1st pillar: Institutions.....	11.....	5.6
2nd pillar: Infrastructure.....	20.....	5.6
3rd pillar: Macroeconomic environment.....	17.....	6.1
4th pillar: Health and primary education.....	20.....	6.4
Efficiency enhancers (50.0%).....	12.....	5.2
5th pillar: Higher education and training.....	12.....	5.7
6th pillar: Goods market efficiency.....	17.....	5.1
7th pillar: Labor market efficiency.....	20.....	4.8
8th pillar: Financial market development.....	14.....	5.0
9th pillar: Technological readiness.....	4.....	6.2
10th pillar: Market size.....	41.....	4.6
Innovation and sophistication factors (30.0%).....	7.....	5.4
11th pillar: Business sophistication.....	7.....	5.4
12th pillar: Innovation.....	7.....	5.5



Stage of development



The most problematic factors for doing business



The Global Competitiveness Index in detail

INDICATOR	VALUE	RANK/140	INDICATOR	VALUE	RANK/140
1st pillar: Institutions					
1.01 Property rights	5.9	14	6.06 No. procedures to start a business*	3	9
1.02 Intellectual property protection	5.8	16	6.07 No. days to start a business*	16.0	87
1.03 Diversion of public funds	5.7	13	6.08 Agricultural policy costs	4.7	12
1.04 Public trust in politicians	5.4	10	6.09 Prevalence of non-tariff barriers	4.7	29
1.05 Irregular payments and bribes	5.9	18	6.10 Trade tariffs, % duty*	1.2	5
1.06 Judicial independence	5.9	14	6.11 Prevalence of foreign ownership	5.1	32
1.07 Favoritism in decisions of government officials	5.0	9	6.12 Business impact of rules on FDI	5.5	10
1.08 Wastefulness of government spending	4.8	10	6.13 Burden of customs procedures	5.3	13
1.09 Burden of government regulation	4.1	21	6.14 Imports as a percentage of GDP*	40.2	85
1.10 Efficiency of legal framework in settling disputes	5.4	11	6.15 Degree of customer orientation	5.6	12
1.11 Efficiency of legal framework in challenging regs.	5.1	12	6.16 Buyer sophistication	4.4	15
1.12 Transparency of government policymaking	5.4	14			
1.13 Business costs of terrorism	5.8	36			
1.14 Business costs of crime and violence	5.4	28			
1.15 Organized crime	5.7	35			
1.16 Reliability of police services	5.7	24			
1.17 Ethical behavior of firms	5.9	8			
1.18 Strength of auditing and reporting standards	6.0	13			
1.19 Efficacy of corporate boards	5.8	11			
1.20 Protection of minority shareholders' interests	5.4	9			
1.21 Strength of investor protection, 0–10 (best)*	6.3	32			
2nd pillar: Infrastructure					
2.01 Quality of overall infrastructure	5.6	19			
2.02 Quality of roads	5.4	23			
2.03 Quality of railroad infrastructure	4.2	26			
2.04 Quality of port infrastructure	5.6	13			
2.05 Quality of air transport infrastructure	5.6	22			
2.06 Available airline seat km/week, millions*	590.1	40			
2.07 Quality of electricity supply	6.5	15			
2.08 Mobile telephone subscriptions/100 pop.*	127.8	47			
2.09 Fixed-telephone lines/100 pop.*	39.7	21			
3rd pillar: Macroeconomic environment					
3.01 Government budget balance, % GDP*	-2.1	52			
3.02 Gross national savings, % GDP*	29.6	25			
3.03 Inflation, annual % change*	-0.2	71			
3.04 General government debt, % GDP*	41.5	67			
3.05 Country credit rating, 0–100 (best)*	94.2	3			
4th pillar: Health and primary education					
4.01 Malaria cases/100,000 pop.*	S.L.	n/a			
4.02 Business impact of malaria	N/Appl.	n/a			
4.03 Tuberculosis cases/100,000 pop.*	7.2	18			
4.04 Business impact of tuberculosis	6.6	18			
4.05 HIV prevalence, % adult pop.*	0.2	1			
4.06 Business impact of HIV/AIDS	6.5	20			
4.07 Infant mortality, deaths/1,000 live births*	2.4	9			
4.08 Life expectancy, years*	81.7	12			
4.09 Quality of primary education	4.7	34			
4.10 Primary education enrollment, net %*	99.3	7			
5th pillar: Higher education and training					
5.01 Secondary education enrollment, gross %*	98.4	41			
5.02 Tertiary education enrollment, gross %*	70.0	26			
5.03 Quality of the education system	4.6	25			
5.04 Quality of math and science education	4.5	43			
5.05 Quality of management schools	5.4	16			
5.06 Internet access in schools	6.3	4			
5.07 Availability of specialized training services	5.6	14			
5.08 Extent of staff training	5.3	8			
6th pillar: Goods market efficiency					
6.01 Intensity of local competition	5.5	33			
6.02 Extent of market dominance	4.6	20			
6.03 Effectiveness of anti-monopoly policy	5.2	9			
6.04 Effect of taxation on incentives to invest	3.7	62			
6.05 Total tax rate, % profits*	49.4	112			
6th pillar: Goods market efficiency (cont'd.)					
6.06 No. procedures to start a business*	3	9			
6.07 No. days to start a business*	16.0	87			
6.08 Agricultural policy costs	4.7	12			
6.09 Prevalence of non-tariff barriers	4.7	29			
6.10 Trade tariffs, % duty*	1.2	5			
6.11 Prevalence of foreign ownership	5.1	32			
6.12 Business impact of rules on FDI	5.5	10			
6.13 Burden of customs procedures	5.3	13			
6.14 Imports as a percentage of GDP*	40.2	85			
6.15 Degree of customer orientation	5.6	12			
6.16 Buyer sophistication	4.4	15			
7th pillar: Labor market efficiency					
7.01 Cooperation in labor-employer relations	5.7	7			
7.02 Flexibility of wage determination	3.6	133			
7.03 Hiring and firing practices	3.4	106			
7.04 Redundancy costs, weeks of salary*	14.4	61			
7.05 Effect of taxation on incentives to work	3.6	94			
7.06 Pay and productivity	4.3	44			
7.07 Reliance on professional management	5.9	10			
7.08 Country capacity to retain talent	4.9	15			
7.09 Country capacity to attract talent	4.2	25			
7.10 Women in labor force, ratio to men*	0.94	14			
8th pillar: Financial market development					
8.01 Availability of financial services	5.6	20			
8.02 Affordability of financial services	5.5	16			
8.03 Financing through local equity market	5.0	15			
8.04 Ease of access to loans	4.1	10			
8.05 Venture capital availability	3.8	15			
8.06 Soundness of banks	6.0	16			
8.07 Regulation of securities exchanges	5.5	15			
8.08 Legal rights index, 0–12 (best)*	6	44			
9th pillar: Technological readiness					
9.01 Availability of latest technologies	6.5	4			
9.02 Firm-level technology absorption	6.0	9			
9.03 FDI and technology transfer	4.7	48			
9.04 Individuals using Internet, %*	92.5	6			
9.05 Fixed-broadband Internet subscriptions/100 pop.*	34.2	13			
9.06 Int'l Internet bandwidth, kb/s per user*	527.4	5			
9.07 Mobile-broadband subscriptions/100 pop.*	116.3	7			
10th pillar: Market size					
10.01 Domestic market size index, 1–7 (best)*	4.4	39			
10.02 Foreign market size index, 1–7 (best)*	5.2	40			
10.03 GDP (PPP\$ billions)*	448.2	40			
10.04 Exports as a percentage of GDP*	42.3	59			
11th pillar: Business sophistication					
11.01 Local supplier quantity	4.6	59			
11.02 Local supplier quality	5.5	9			
11.03 State of cluster development	4.8	19			
11.04 Nature of competitive advantage	5.9	11			
11.05 Value chain breadth	5.6	4			
11.06 Control of international distribution	5.0	10			
11.07 Production process sophistication	6.2	5			
11.08 Extent of marketing	5.5	8			
11.09 Willingness to delegate authority	5.6	4			
12th pillar: Innovation					
12.01 Capacity for innovation	5.7	4			
12.02 Quality of scientific research institutions	5.7	11			
12.03 Company spending on R&D	5.4	7			
12.04 University-industry collaboration in R&D	5.3	11			
12.05 Gov't procurement of advanced tech products	3.9	23			
12.06 Availability of scientists and engineers	5.0	14			
12.07 PCT patents, applications/million pop.*	312.5	3			

Source: The Global Competitiveness Report 2014–2015



پیوست ۱۰- شاخص رقابت پذیری صنعتی ۲۰۱۲-۱۹۹۰

رتبه							CIP Index 2012	کشور
۱۹۹۰	۱۹۹۵	۲۰۰۰	۲۰۰۵	۲۰۱۰	۲۰۱۲			
۱	۲	۲	۱	۱	۱		-۰.۵۵۳۹	آلمان
۲	۱	۱	۲	۲	۲		-۰.۴۸۵۵	ژاپن
۳	۳	۳	۳	۳	۳		-۰.۴۳۷۴	آمریکا
۱۷	۱۳	۱۲	۶	۴	۴		-۰.۴۱۴۴	کره
۳۲	۲۷	۲۲	۱۹	۷	۵		-۰.۳۴۶۲	چین
۷	۷	۹	۹	۵	۶		-۰.۳۳۹۵	سوئیس
۱۲	۱۱	۱۰	۱۰	۶	۷		-۰.۳۲۷۱	سنگاپور
۹	۱۰	۱۳	۱۱	۸	۸		-۰.۳۱۷	هلند
۸	۸	۸	۵	۱۲	۹		-۰.۳۰۴	بلژیک
۱۹	۱۷	۱۱	۱۲	۱۱	۱۰		-۰.۳۰۳۸	ایرلند
۱۳	۱۲	۱۴	۱۳	۱۳	۱۱		-۰.۲۹۹۸	تایوان
۶	۶	۶	۷	۱۰	۱۲		-۰.۲۹۷۸	فرانسه
۴	۴	۴	۴	۹	۱۳		-۰.۲۹۶۱	ایتالیا
۵	۵	۵	۸	۱۴	۱۴		-۰.۲۷۵۱	انگلستان
۱۱	۱۵	۱۷	۱۶	۱۶	۱۵		-۰.۲۵۸۹	اتریش
۱۴	۱۴	۱۵	۱۵	۱۵	۱۶		-۰.۲۵۸۴	سوئد
۱۰	۹	۷	۱۴	۱۷	۱۷		-۰.۲۲۶۷	کانادا
۲۵	۲۸	۲۴	۲۲	۱۹	۱۸		-۰.۲۲۱۵	چک
۱۵	۱۶	۱۶	۱۷	۱۸	۱۹		-۰.۲۰۹۷	اسپانیا
۱۸	۱۹	۱۸	۱۸	۲۰	۲۰		-۰.۲۰۱۷	فنلاند
۳۱	۲۱	۱۹	۲۱	۲۲	۲۱		-۰.۱۸۹۹	مکزیک
۱۶	۱۸	۲۰	۲۰	۲۱	۲۲		-۰.۱۸۱۰	دانمارک
۹۳	۹۲	۸۹	۷۵	۶۰	۶۷		-۰.۰۴۳۱	ایران

Source: Competitive Industrial Performance Report 2014, UNIDO

<http://www.unido.or.jp/en/publications/reports/1772/>

Sweden

The Travel & Tourism Competitiveness Index

Rank (out of 141) Score (1–7)

Travel & Tourism Competitiveness Index	23.....4.45
Enabling Environment	15.....5.75
Business Environment	22.....5.22
Safety and Security	19.....6.10
Health and Hygiene	47.....5.94
Human Resources and Labour Market	9.....5.30
ICT Readiness	4.....6.17
T&T Policy and Enabling Conditions	48.....4.30
Prioritization of Travel & Tourism	57.....4.70
International Openness	27.....4.07
Price Competitiveness	134.....3.38
Environmental Sustainability	9.....5.03
Infrastructure	28.....4.71
Air Transport Infrastructure	20.....4.52
Ground and Port Infrastructure	28.....4.76
Tourist Service Infrastructure	44.....4.84
Natural and Cultural Resources	41.....3.07
Natural Resources	53.....3.20
Cultural Resources and Business Travel	29.....2.93

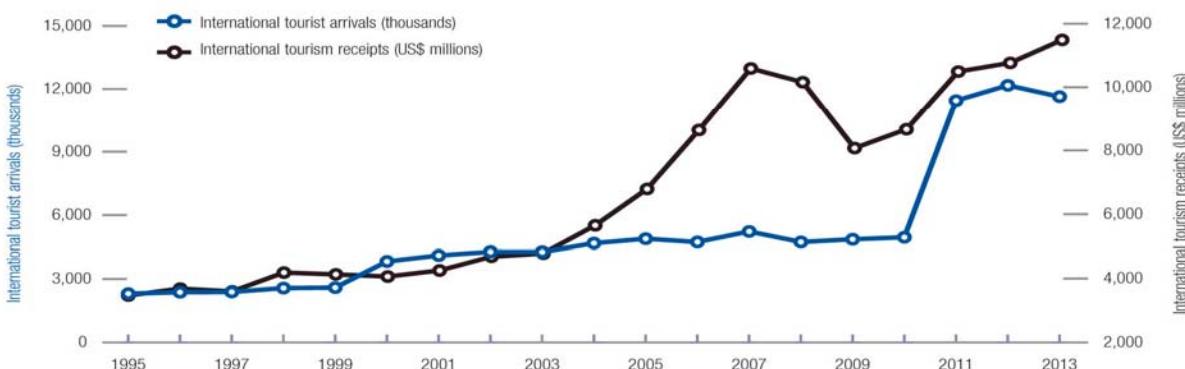


Travel & Tourism Key Indicators and Economic Impact

Int'l tourist arrivals (thousands), 2013	11,635	Population (millions), 2013	9.6
Int'l tourism receipts (inbound US\$ millions), 2013	11,491.7	Surface area (1,000 square kilometres), 2013	447.4
Growth (%) in int'l outbound travel spending*	4.29	Gross domestic product per capita (PPP\$), 2013	43,407
Average spending per int'l tourist (US\$), 2013.....	987.7	Real GDP growth (%), 2013	1.6

T&T industry economic impact, 2014 estimates	Absolute value	Percent of total	Growth forecast
T&T industry GDP (US\$ millions).....	14,844.0	2.7	4.3
T&T industry employment (1,000 jobs)	183.1	3.9	2.4

Evolution of the T&T Industry Over Time



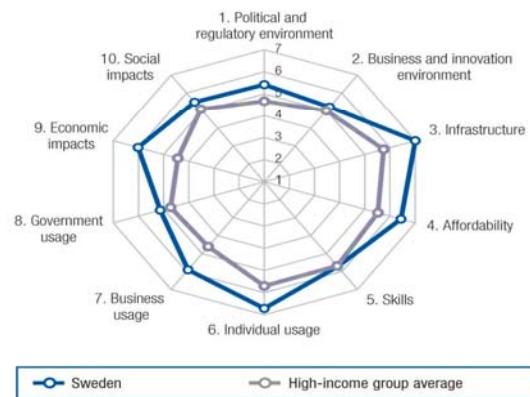
The Travel & Tourism Competitiveness Index in detail

INDICATOR	VALUE	RANK/141	INDICATOR	VALUE	RANK/141
Business Environment	5.2	22	International Openness	4.1	27
1.01 Property rights [†]	5.7	18	7.01 Visa requirements (0–100 best)*	23.0	72
1.02 Impact of rules on FDI [†]	5.0	25	7.02 Openness of bilateral ASA (0–38)*	10.9	68
1.03 Efficiency of legal framework settling disputes [†]	5.4	13	7.03 No. of regional trade agreements in force*	46.0	1
1.04 Efficiency of legal framework challenging regs. [†]	4.7	14			
1.05 No. of days to deal with construction permits*	116	50			
1.06 Construction permits cost (%)*	2.4	83			
1.07 Extent of market dominance [†]	4.5	22			
1.08 No. of days to start a business*	16	87			
1.09 Cost to start a business (% GNI/capita)*	0.5	9			
1.10 Effect of taxation on incentives to work [†]	4.2	30			
1.11 Effect of taxation on incentives to invest [†]	4.3	28			
1.12 Total tax rate (% profit)*	49.4	113			
1.12a Labour and contributions tax rate (% profit)*	35.5	132			
1.12b Profit tax rate (% profit)*	13.4	55			
1.12c Other taxes rate (% profit)*	0.6	25			
Safety and Security	6.1	19	Price Competitiveness	3.4	134
2.01 Business costs of crime and violence [†]	5.2	39	8.01 Ticket taxes, airport charges (0–100 best)*	88.1	26
2.02 Reliability of police services [†]	5.7	24	8.02 Hotel price index (US\$)*	159.8	70
2.03 Business costs of terrorism [†]	5.8	45	8.03 Purchasing power parity*	1.3	135
2.04 Index of terrorism incidence*	7.0	77	8.04 Fuel price levels (US\$ cents/litre)*	210.0	133
2.05 Homicide rate*	1	9			
Health and Hygiene	5.9	47	Environmental Sustainability	5.0	9
3.01 Physician density per 1,000 pop.*	3.3	23	9.01 Stringency of environmental regulations [†]	5.9	11
3.02 Access to improved sanitation (% pop.)*	100.0	1	9.02 Enforcement of environmental regulations [†]	5.8	11
3.03 Access to improved drinking water (% pop.)*	100.0	1	9.03 Sustainability of T&T development [†]	5.0	32
3.04 Hospital beds per 10,000 pop.	27.0	62	9.04 Particulate matter (2.5) concentration (µg/m ³)*	6.5	52
3.05 HIV prevalence (% pop.)*	0.2	1	9.05 No. of envtl. treaty ratifications (0–27 best)*	24	4
3.06 Malaria incidence per 100,000 pop.*	S.L.	n/a	9.06 Baseline water stress (0–5 worst)	1.3	59
Human Resources and Labour Market	5.3	9	9.07 Threatened species (% total species)*	1.4	2
Qualification of the labour force	6.1	6	9.08 Forest cover change (% average per year)*	-4.1	86
4.01 Primary education enrolment rate (%)*	99.5	10	9.09 Wastewater treatment (%) *	87.9	12
4.02 Secondary education enrolment rate (%)*	98.4	39	9.10 Coastal shelf fishing pressure (tonnes per km ²)*	0.0	34
4.03 Extent of staff training [†]	5.1	10			
4.04 Treatment of customers [†]	5.4	18			
Labour market	4.5	29			
4.05 Hiring and firing practices [†]	3.5	98	Air Transport Infrastructure	4.5	20
4.06 Ease of finding skilled employees [†]	4.7	24	10.01 Quality of air transport infrastructure [†]	5.7	21
4.07 Ease of hiring foreign labour [†]	4.2	51	10.02 Airline dom. seat kms per week (millions)*	105.8	30
4.08 Pay and productivity [†]	3.8	87	10.03 Airline int'l. seat kms per week (millions)*	483.3	40
4.09 Female labour force participation (% to men)*	0.9	14	10.04 Departures per 1,000 pop.*	n/a	n/a
ICT Readiness	6.2	4	10.05 Airport density per million urban pop.*	4.8	17
5.01 ICT use for B2B transactions [†]	5.9	10	10.06 No. of operating airlines*	88.0	21
5.02 Internet use for B2C transactions [†]	6.0	5			
5.03 Individuals using internet (%)*	94.8	3			
5.04 Broadband internet subs. per 100 pop.*	32.6	14			
5.05 Mobile telephone subs. per 100 pop.*	124.4	49			
5.06 Mobile broadband subs. per 100 pop.*	108.7	6			
5.07 Mobile network coverage (% pop.)*	100.0	34			
5.08 Quality of electricity supply	6.3	22			
Prioritization of Travel & Tourism	4.7	57	Ground and Port Infrastructure	4.8	28
6.01 Government prioritization of T&T industry [†]	5.1	77	11.01 Quality of roads	5.5	20
6.02 T&T gov't expenditure (% gov't budget)*	2.2	101	11.02 Quality of railroad infrastructure	4.5	19
6.03 Effectiveness of marketing to attract tourists [†]	4.8	55	11.03 Quality of port infrastructure [†]	5.6	18
6.04 Comprehensiveness of T&T data (0–120 best)*	84.0	32	11.04 Quality of ground transport network [†]	5.5	17
6.05 Timeliness of T&T data (0–21 best)*	19.0	16	11.05 Railroad density (km/surface area)*	2.2	36
6.06 Country Brand Strategy rating (1–10 best)*	75.4	45	11.06 Road density (km/surface area)*	®	32
			11.07 Paved road density (km/surface area)*	®	49
			Tourist Service Infrastructure	4.8	44
			12.01 Hotel rooms per 100 pop.*	1.2	22
			12.02 Extension of business trips recommended [†]	5.3	66
			12.03 Presence of major car rental companies [†]	6	35
			12.04 ATMs accepting Visa cards per million pop.*	325.5	81
			Natural Resources	3.2	53
			13.01 No. of World Heritage natural sites*	2	42
			13.02 Total known species*	362	112
			13.03 Total protected areas (% total territorial area)*	13.9	71
			13.04 Natural tourism digital demand (0–100 best)*	23	51
			13.05 Quality of the natural environment [†]	6.1	9
			Cultural Resources and Business Travel	2.9	29
			14.01 No. of World Heritage cultural sites*	14	14
			14.02 No. of oral and intangible cultural expressions*	0	89
			14.03 No. of large sports stadiums*	10.0	42
			14.04 No. of international association meetings*	232.0	17
			14.05 Cult./entert. tourism digital demand (0–100 best)*	15	42

Source: The Travel & Tourism Competitiveness Report 2014–2015

Sweden

	Rank (out of 143)	Value (1-7)
Networked Readiness Index 2015	3..5.8	
Networked Readiness Index 2014 (out of 148).....	3....5.9	
Networked Readiness Index 2013 (out of 144).....	3....5.9	
A. Environment subindex.....	13....5.3	
1st pillar: Political and regulatory environment.....	10....5.4	
2nd pillar: Business and innovation environment.....	19....5.2	
B. Readiness subindex.....	4....6.4	
3rd pillar: Infrastructure	3....7.0	
4th pillar: Affordability.....	18....6.4	
5th pillar: Skills.....	28....5.7	
C. Usage subindex.....	1 5.9	
6th pillar: Individual usage.....	2....6.7	
7th pillar: Business usage	3....5.9	
8th pillar: Government usage.....	20....5.1	
D. Impact subindex.....	4....5.7	
9th pillar: Economic impacts.....	2....6.0	
10th pillar: Social impacts.....	16....5.5	



The Networked Readiness Index in detail

INDICATOR	RANK/143	VALUE
1st pillar: Political and regulatory environment		
1.01 Effectiveness of law-making bodies*	10	5.3
1.02 Laws relating to ICTs*	17	5.1
1.03 Judicial independence*	17	5.7
1.04 Efficiency of legal system in settling disputes*	13	5.4
1.05 Efficiency of legal system in challenging regs*	14	4.7
1.06 Intellectual property protection*	19	5.5
1.07 Software piracy rate, % software installed.....	7	23
1.08 No. procedures to enforce a contract	22	31
1.09 No. days to enforce a contract	13	321
2nd pillar: Business and innovation environment		
2.01 Availability of latest technologies*	7	6.4
2.02 Venture capital availability*	11	4.2
2.03 Total tax rate, % profits.....	114	49.4
2.04 No. days to start a business	87	16
2.05 No. procedures to start a business	9	3
2.06 Intensity of local competition*.....	41	5.4
2.07 Tertiary education gross enrollment rate, %.....	27	70.0
2.08 Quality of management schools*.....	23	5.2
2.09 Gov't procurement of advanced tech*.....	26	4.0
3rd pillar: Infrastructure		
3.01 Electricity production, kWh/capita.....	5	17,378.2
3.02 Mobile network coverage, % pop.....	34	100.0
3.03 Int'l Internet bandwidth, kb/s per user.....	6	374.8
3.04 Secure Internet servers/million pop.....	10	1,439.1
4th pillar: Affordability		
4.01 Prepaid mobile cellular tariffs, PPP \$/min.....	9	0.08
4.02 Fixed broadband Internet tariffs, PPP \$/month ..	54	28.58
4.03 Internet & telephony competition, 0-2 (best)	1	2.00
5th pillar: Skills		
5.01 Quality of educational system*	26	4.6
5.02 Quality of math & science education*	49	4.4
5.03 Secondary education gross enrollment rate, % ..	38	98.4
5.04 Adult literacy rate, %.....	n/a	n/a
6th pillar: Individual usage		
6.01 Mobile phone subscriptions/100 pop.....	51	124.4
6.02 Individuals using Internet, %.....	3	94.8
6.03 Households w/ personal computer, %	8	91.9
6.04 Households w/ Internet access, %	8	92.6
6.05 Fixed broadband Internet subs/100 pop.....	14	32.6
6.06 Mobile broadband subs/100 pop.....	6	108.7
6.07 Use of virtual social networks*	9	6.5
7th pillar: Business usage		
7.01 Firm-level technology absorption*	9	6.0
7.02 Capacity for innovation*	6	5.5
7.03 PCT patents, applications/million pop.....	3	312.8
7.04 Business-to-business Internet use*	10	5.9
7.05 Business-to-consumer Internet use*	5	6.0
7.06 Extent of staff training*	10	5.1
8th pillar: Government usage		
8.01 Importance of ICTs to gov't vision*.....	14	5.0
8.02 Government Online Service Index, 0-1 (best)	28	0.70
8.03 Gov't success in ICT promotion*	14	5.2
9th pillar: Economic impacts		
9.01 Impact of ICTs on new services & products*	6	5.6
9.02 ICT PCT patents, applications/million pop.	2	152.5
9.03 Impact of ICTs on new organizational models*	10	5.4
9.04 Knowledge-intensive jobs, % workforce.....	5	48.5
10th pillar: Social impacts		
10.01 Impact of ICTs on access to basic services*	8	5.7
10.02 Internet access in schools*	8	6.3
10.03 ICT use & gov't efficiency*	14	5.2
10.04 E-Participation Index, 0-1 (best)	45	0.61

Note: Indicators followed by an asterisk (*) are measured on a 1-to-7 (best) scale. For further details and explanation, please refer to the section "How to Read the Country/Economy Profiles" on page 115.

¹ See the "Technical Notes and Sources" section.

Source: The Global Information Technology Report 2014–2015

پیوست ۱۳- شاخص مزیت نسبی آشکارشده در تولیدات صنایع سوئد

		شاخص	شاخص
۱,۳۱	پتروشیمی	۰,۸۸	آشامیدنی
۰,۷۳	شیمیایی	۰,۶۸	دخانیات
۱,۴۲	داروسازی	۰,۳۰	نساجی
۰,۸۶	لاستیکی و پلاستیکی	۰,۴۰	پوشک
۰,۶۲	معدنی غیر فلزی	۰,۲۳	چرم و کفش
۰,۵۲	غذا	۳,۶۴	چوب و محصولات چوبی
۱,۰۸	فلزات اساسی	۵,۷۸	کاغذ
۱,۱۲	محصولات فلزی	۰,۲۰	چاپ
۰,۶۹	کامپیوتری، الکترونیکی و تجهیزات نوری	۱,۲۱	وسایل موتوری
۱,۰۳	تجهیزات الکتریکی	۰,۳۳	سایر وسایل حمل و نقل
۱,۳۰	ماشین آلات	۱,۵۰	مبلمان
		۰,۴۴	سایر محصولات صنعتی

Source: <http://www.ec.europa.eu>

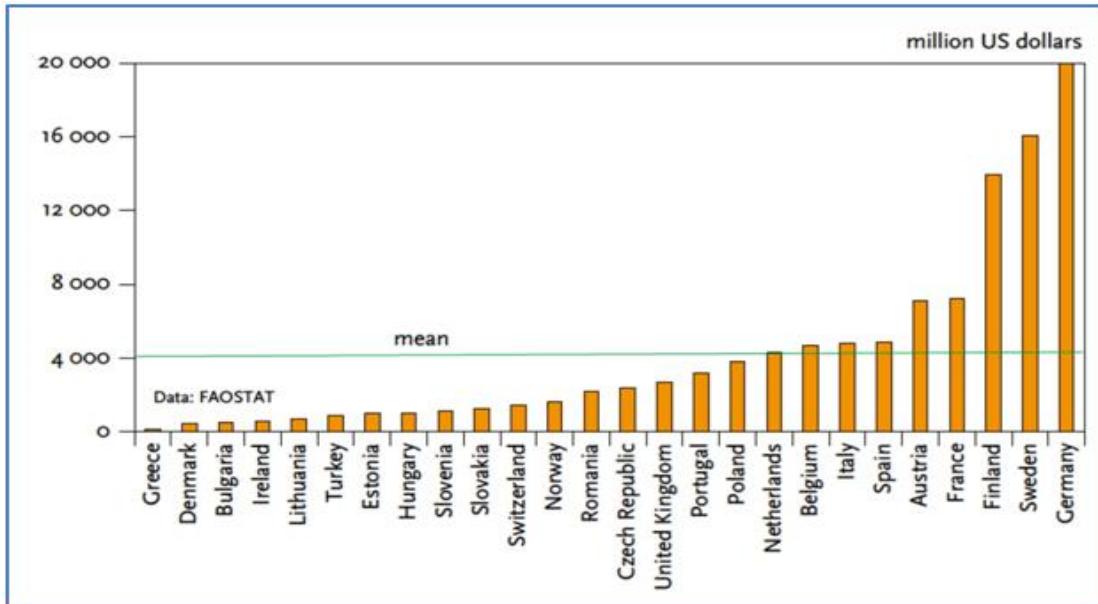
پیوست ۱۴- ارزش صادرات دارای مزیت نسبی آشکارشده سوئد

	Value exported in 2015 (USD thousand)	World (USD thousand)	Share in world exports (%)	Ranking in world exports	Ranking in europ exports
Paper and paperboard, articles of pulp, paper and board	8410748	155572552	5.41	4	2
Pulp of wood, fibrous cellulosic material, waste etc	2440334	44539570	5.48	5	1
Wood sawn/chipped lengthwise, sliced/peeled	2922399	33313039	8.77	4	1
Other furniture and parts thereof	1349770	82550721	1.6	10	4
Pharmaceutical products	7341553	489478862	1.5	14	11
Petroleum oils, not crude	7196769	605870455	1.2	23	9
Petroleum coke, petroleum bitumen & other residues of petroleum oils	241232	13468746	1.8	15	6

Source: <http://www.trademap.org/>

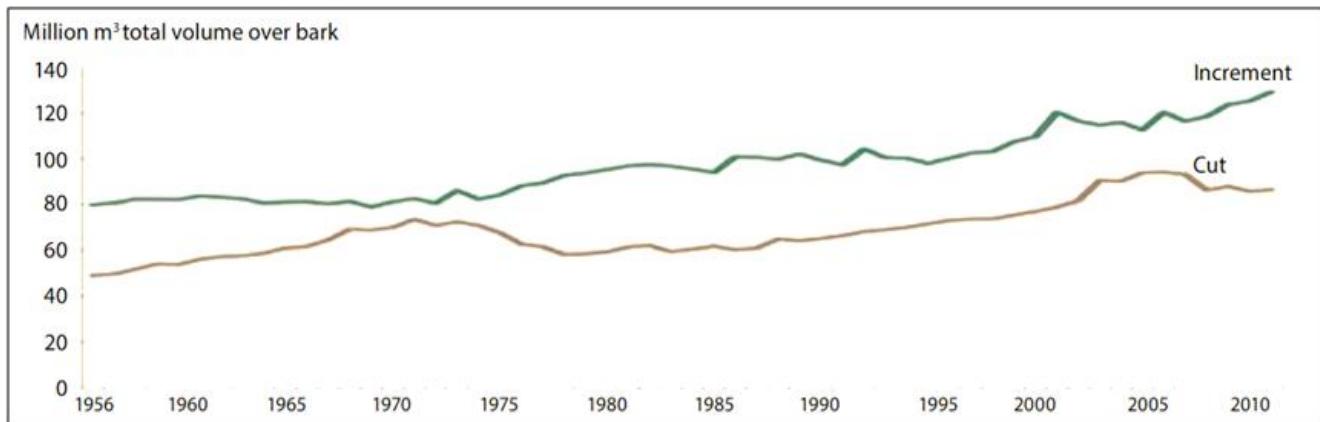


پیوست ۱۵ - ارزش تولیدات مرتبط با جنگل در سال ۲۰۱۳



Source: Future of the European Forest-Based Sector, Structural Changes towards Bioeconomy, European forest institute

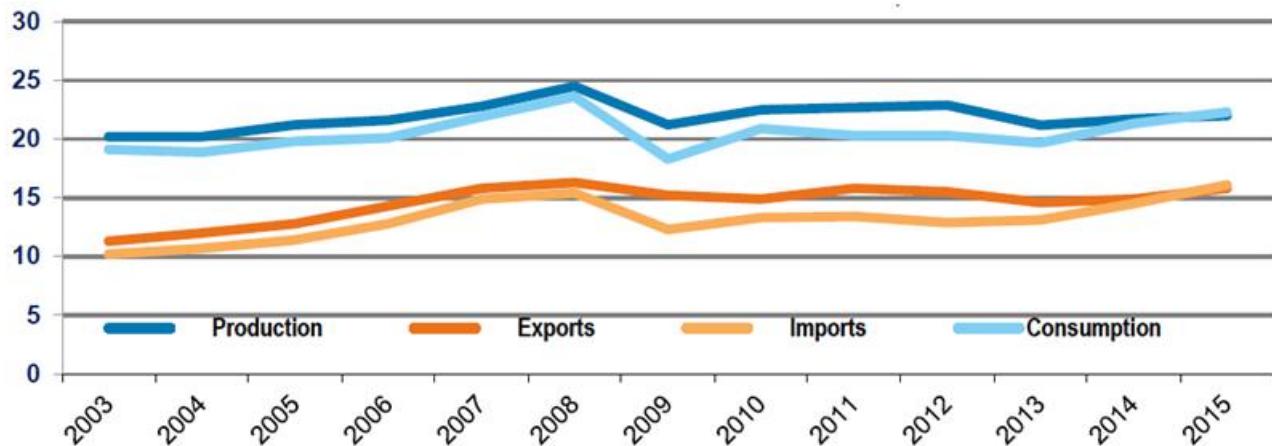
پیوست ۱۶ - برش و افزایش جنگل سالانه در سوئد



Source: The Swedish National Forest Inventory (NFI) 2010–2014



پیوست ۱۷- تولید، صادرات، واردات و مصرف مبلمان سوئدی (میلیارد کرون سوئد)



Source: Sweden federation of wood and furniture industry (TMF) 2015